

STOA

Multiplicando as vendas de corretoras de seguros

Oferecendo **8% de participação societária**
em troca de investimento de **R\$ 1.600.000**

Insurtech com foco nos pequenos e médios **corretores de seguro**, que representam 88% do mercado

Potencializamos as vendas dos corretores de seguro

Otimizamos a gestão de vendas através da transformação digital

+ 260

corretores de seguros ativos

+ 14 mil

apólices de seguro comercializadas através da plataforma

+ R\$ 2,7 M

nos últimos 12 meses

Breakeven

operação autossustentável

Problema

Complexidade gigantesca:

+120 seguradoras e +3.000 produtos

Inúmeras **tarefas manuais** e **sistemas ineficientes** tornam o processo operacional caro e difícil

Pequenas corretoras de seguros **perdem tempo e dinheiro** lidando com **rotinas administrativas repetitivas e manuais**

Solução

Transformação Digital e Capacitação de corretores de seguro PMEs (Pequenas e Médias empresas)

Nossa plataforma garante **todo o back office** operacional, deixando **os corretores 100% focados em vendas**

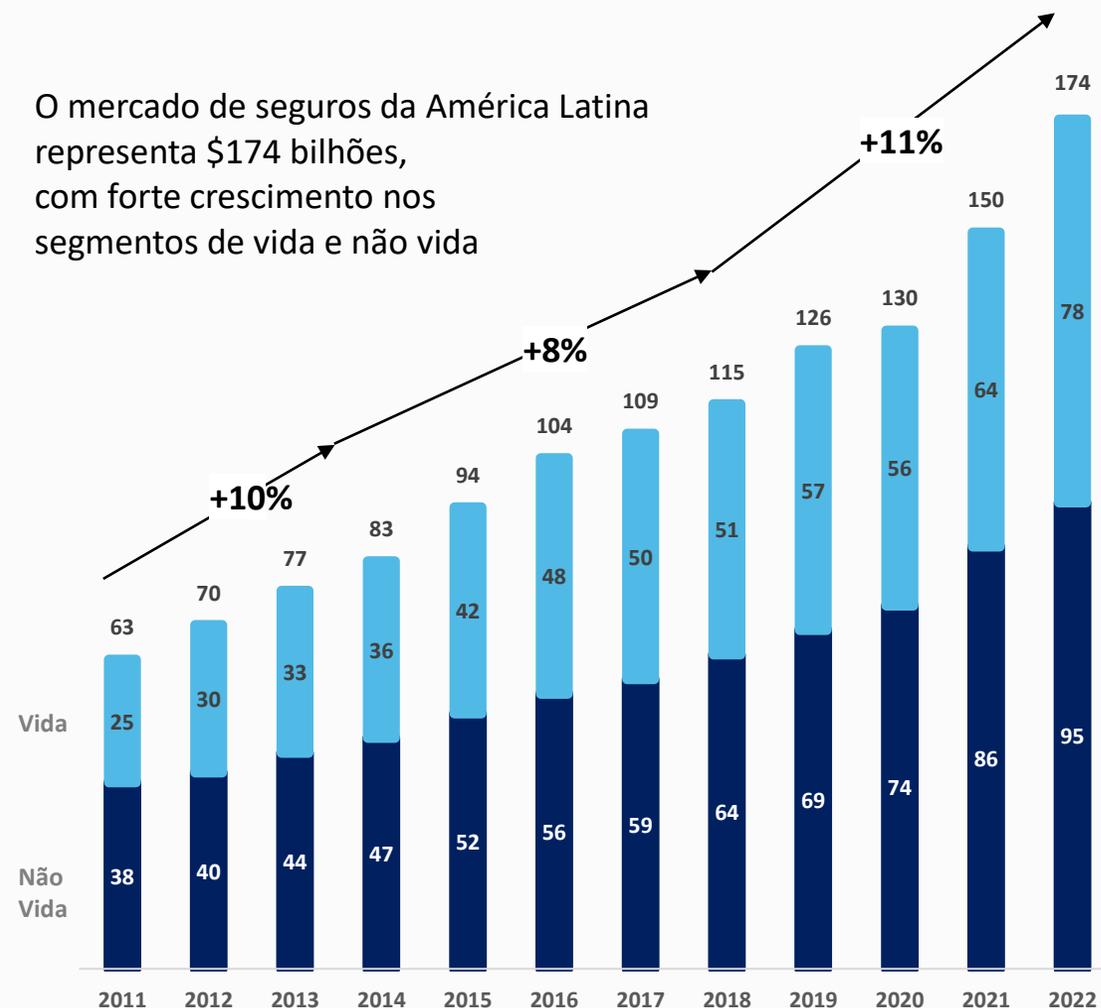
Digitalizamos o processo de seguros de ponta a ponta **facilitando a vida dos corretores de seguro**: entregamos cotação, emissão, inadimplência, cancelamento, sinistro e atendimento ao cliente em uma única plataforma

Oportunidade de mercado

	América Latina	EUA
Expectativa de vida ao nascer	75 anos	79 anos
População com Seguro de Vida	< 15%	~50%
Frota de automóveis	<25%	~70%
Leitos hospitalares Por 1.000 habitantes	1,9	2,8
Densidade de Seguro Prêmio per capita	\$295	\$7.500

Fonte: OCDE; Insurance Information Institute; Banco Mundial; EIU; Análise McKinsey | 2023

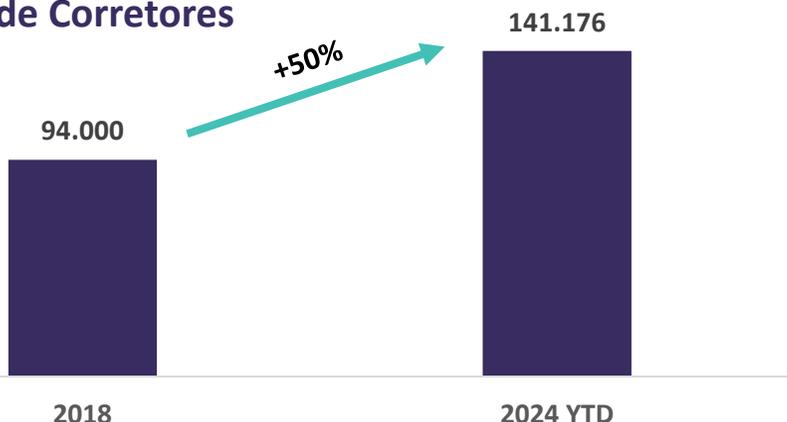
O mercado de seguros da América Latina representa \$174 bilhões, com forte crescimento nos segmentos de vida e não vida



Fonte: Autoridades regulatórias dos países; Análise McKinsey | 2023

O Mercado que representa 6,5% do PIB brasileiro

Quantidade de Registros de Corretores



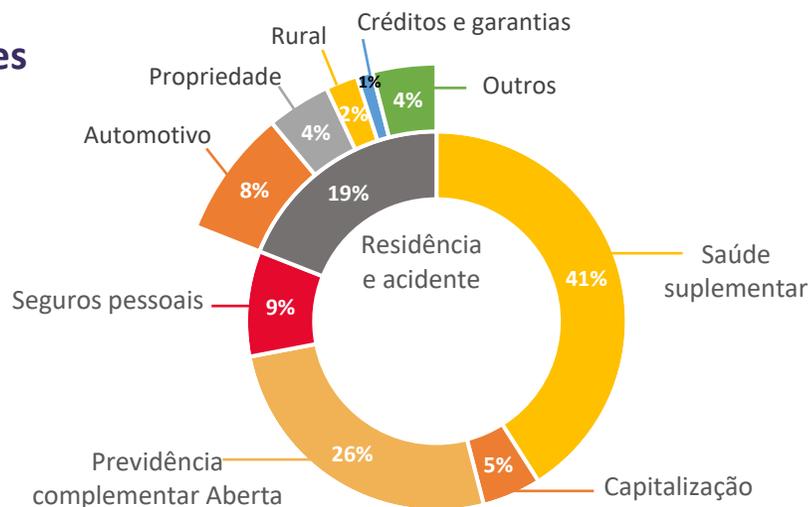
Fonte: Susep

2018

2024 YTD

Receita de R\$ 660 Bilhões em 2023

Distribuição por segmento



Fonte: CNSEG 2024

Apenas:

11% da população possuem produtos de capitalização

17% das residências estão asseguradas

13% da população possuem plano de saúde

11% da população possuem plano dental

30% dos veículos nacionais possuem seguro

Fonte: Susep, ANS e Federação | CNSEG 2024

Nosso alvo

132k
Total de corretores ativos no Brasil

R\$ 33* Bi
Market Size

Total Addressable Market (TAM)

*Baseado no potencial de faturamento do modelo de assessoria em seguros (média de 5% de comissão por transação)

104k
Corretores individuais ou de pequeno porte

R\$ 26 Bi
Serviceable Addressable Market (SAM)

66k
Corretores individuais

R\$ 16,5 Bi
Serviceable Obtainable Market (SOM)

Nosso Objetivo



5k
Corretores

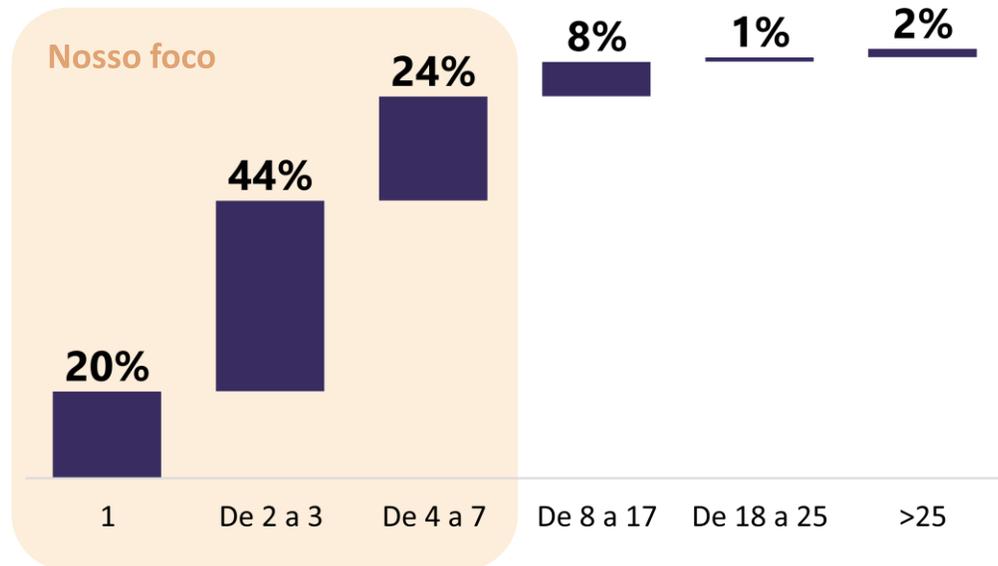
R\$ 1,3 Bi
Alvo

InfoMoney

Corretor responde por 80% da venda de seguros no país: como a tecnologia tem mudado a profissão?

90% das corretoras trabalham com portfólio restrito

Quantidade de funcionários por corretora

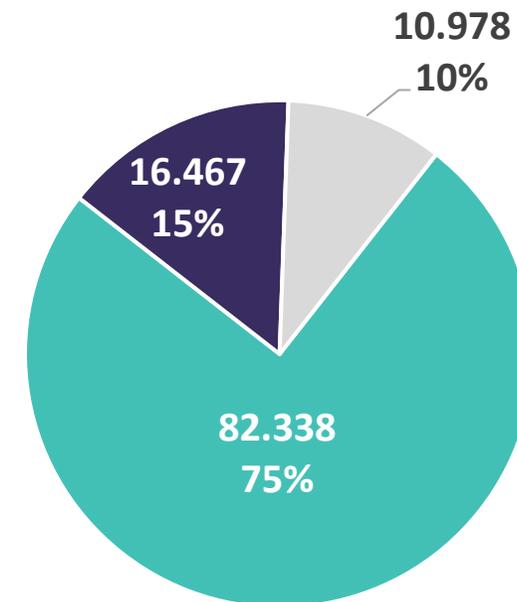


Fonte: Fenacor

Corretores Ativos - 2020

Nosso foco

- <5 Seguradoras
- 5 a 7 Seguradoras
- 8+ Seguradoras



Fonte: Fenacor

O setor de seguros arrecadou **660 bilhões** em receitas em **2023** – o que representa **6,5% do PIB**, e com potencial de atingir até 10% em 2030. *Fonte: Cnseg*

O setor pagou **R\$ 460 bilhões** em indenizações e benefícios no último ano, **+6,6%** em comparação com 2022. *Fonte: Cnseg*

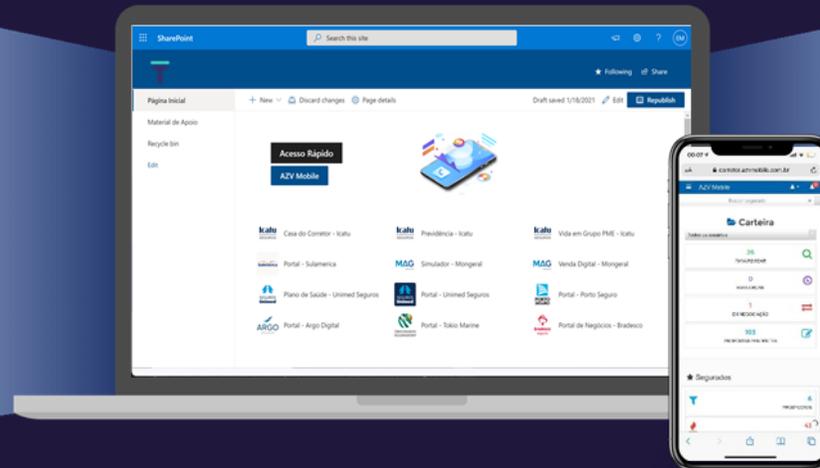
75% dos corretores trabalham com **menos de 5 seguradoras**. 90% com menos de 7 seguradoras. *Fonte: Fenacor*

Atualmente, existem **141 mil corretores**, sendo que 132 mil estão ativos. *Fonte: SUSEP*

Foram registrados **39 mil novos corretores** entre 2020 e 2023. *Fonte: SUSEP*

A assessoria mais moderna do Brasil

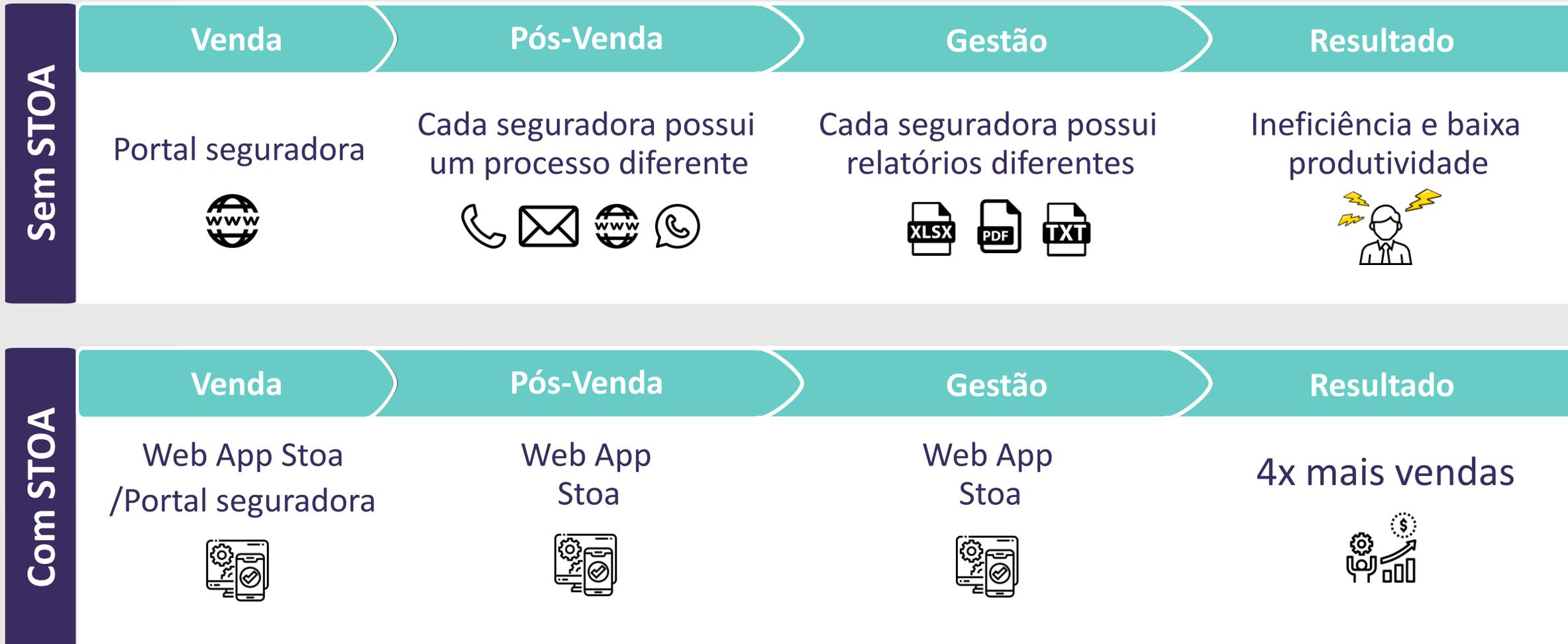
Conectamos corretores a diversas seguradoras em um único lugar



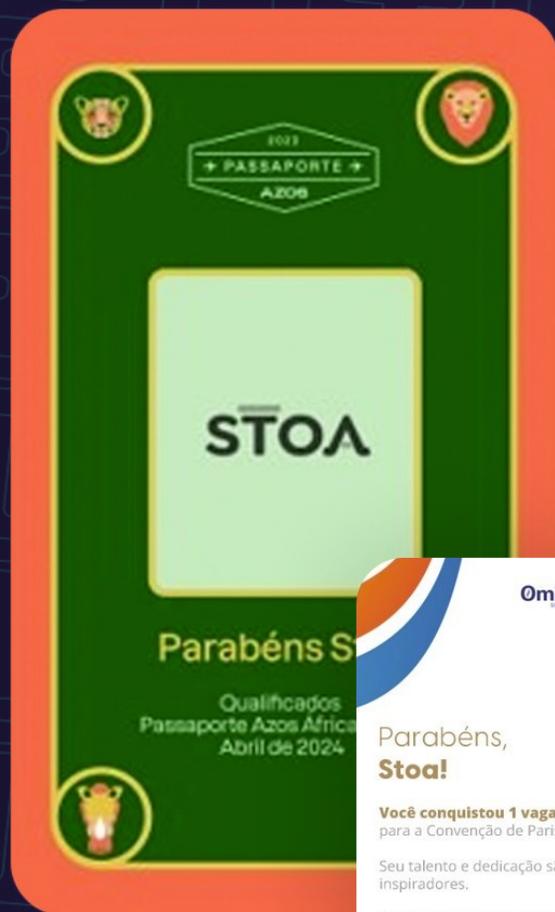
Nossa plataforma digital facilita todo o suporte operacional, deixando os corretores **100% livres para venderem mais!**

Nossos corretores parceiros vendem
4x MAIS para seus clientes

Processo de venda de seguros que gera **4X MAIS RESULTADO** para o corretor

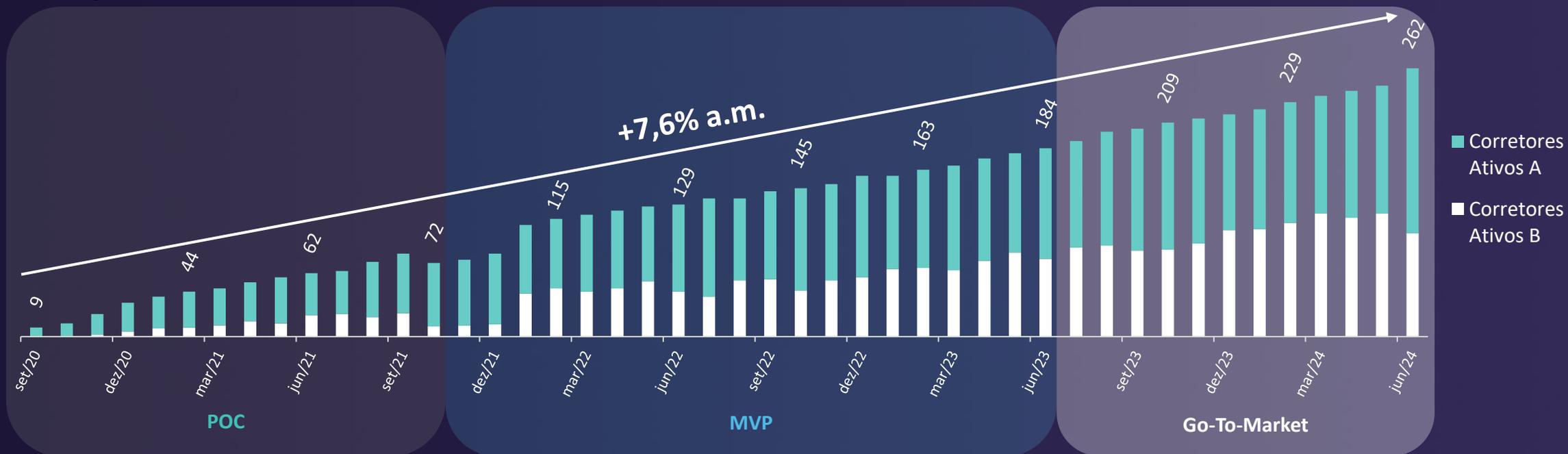


Premiações



Sem nenhum investimento em marketing, conseguimos mais de 260 corretores ativos

Evolução da base de corretores



A – Fizeram pelo menos uma venda recorrente nos últimos 3 meses (1 venda/mês)

B – Fizeram pelo menos uma venda nos últimos 3 meses

...e nossos clientes já nos amam, votando um alto NPS!



E sem nenhuma captação de investimento, conquistamos:

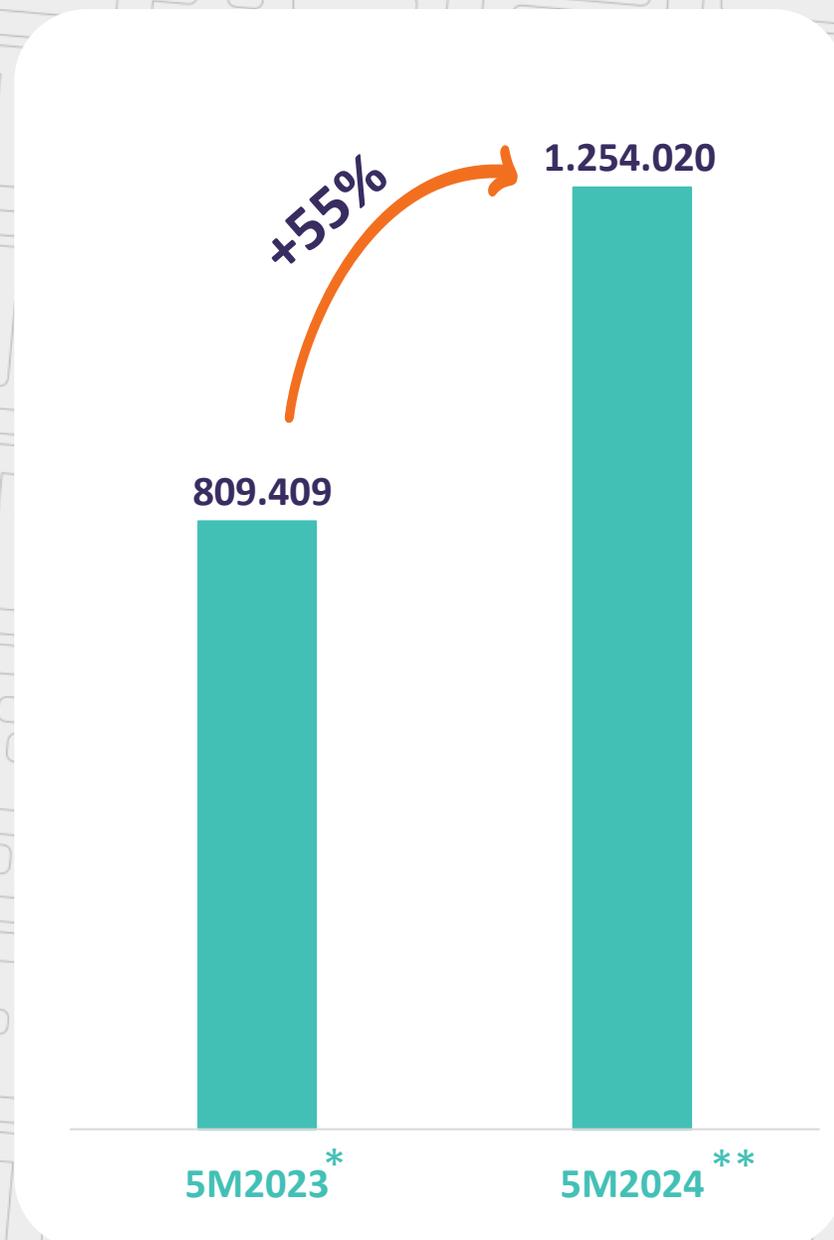
Breakeven

Faturamento de **R\$ 2.3 Milhões** em 2023

+ 14 mil apólices negociadas
via Plataforma STOA

Margem Bruta de 60%

R\$ 2.7 Milhões já faturados
nos últimos 12 meses



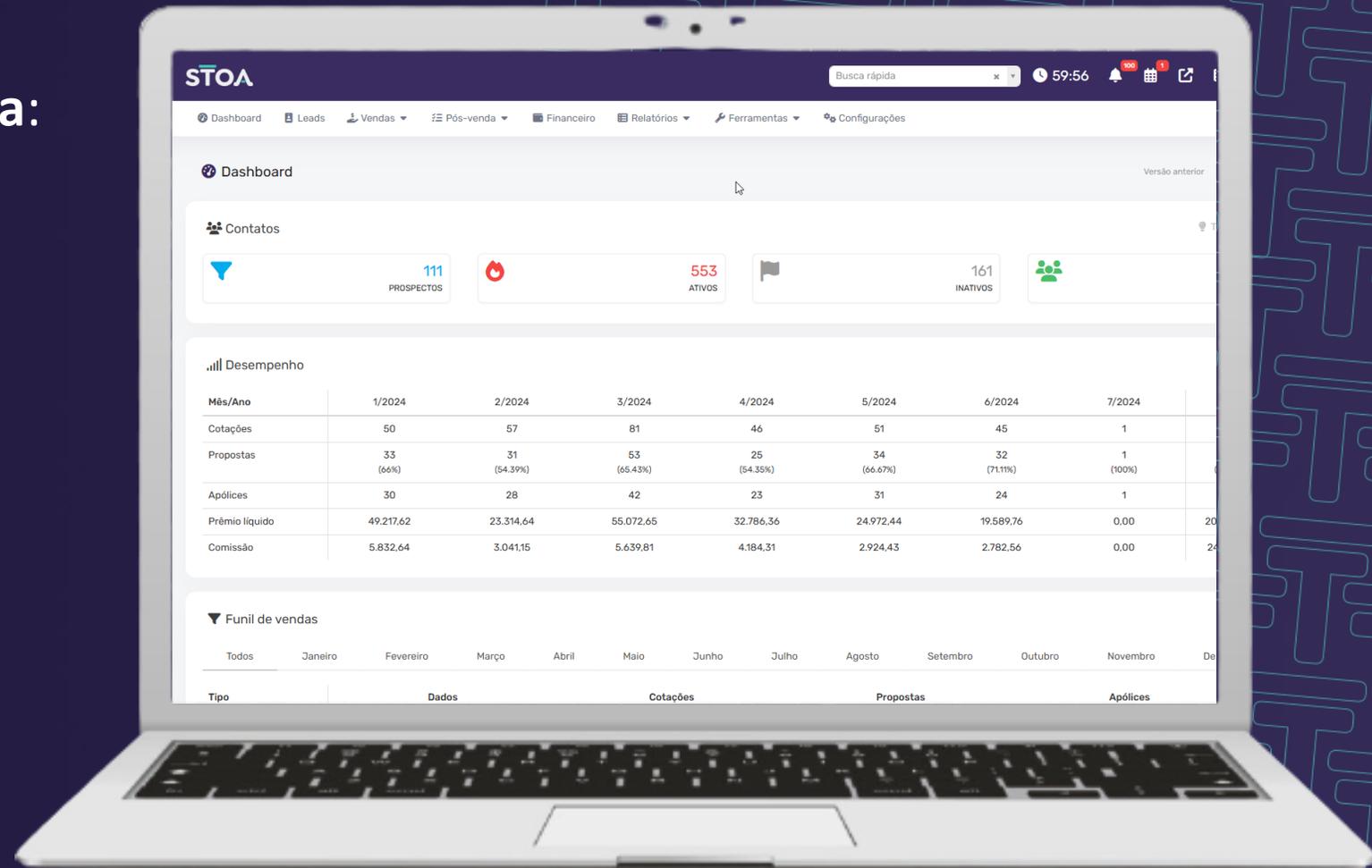
Conectamos corretores, seguradoras e segurados em um único lugar



O STOA Connect

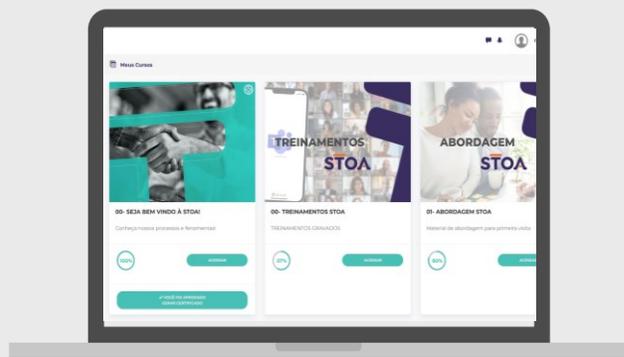
Tudo em uma única plataforma:

- ✓ Cotação
- ✓ Gestão de Carteira
- ✓ Gestão Financeira
- ✓ Gestão de Inadimplência
- ✓ E-mail Profissional
- ✓ Site Personalizado
- ✓ Gestão de Sinistros
- ✓ WhatsApp Personalizado



Nossas entregas

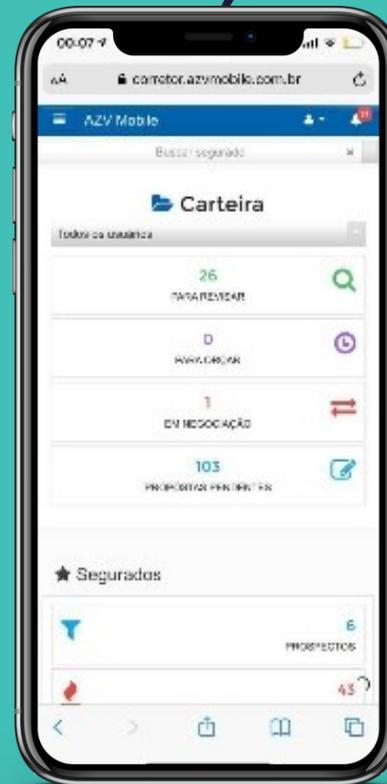
Nosso sistema é multiplataforma:
Web, mobile e consulta via WhatsApp



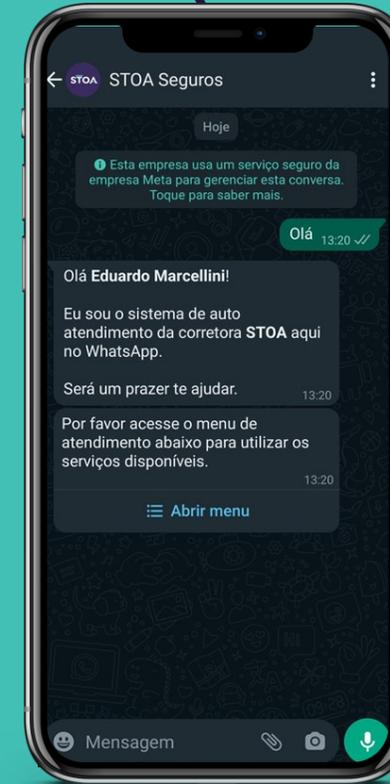
Treinamento

Os corretores conseguem fazer **cross-sell** nos clientes atuais, aumentando suas receitas

Core Business



Gestão



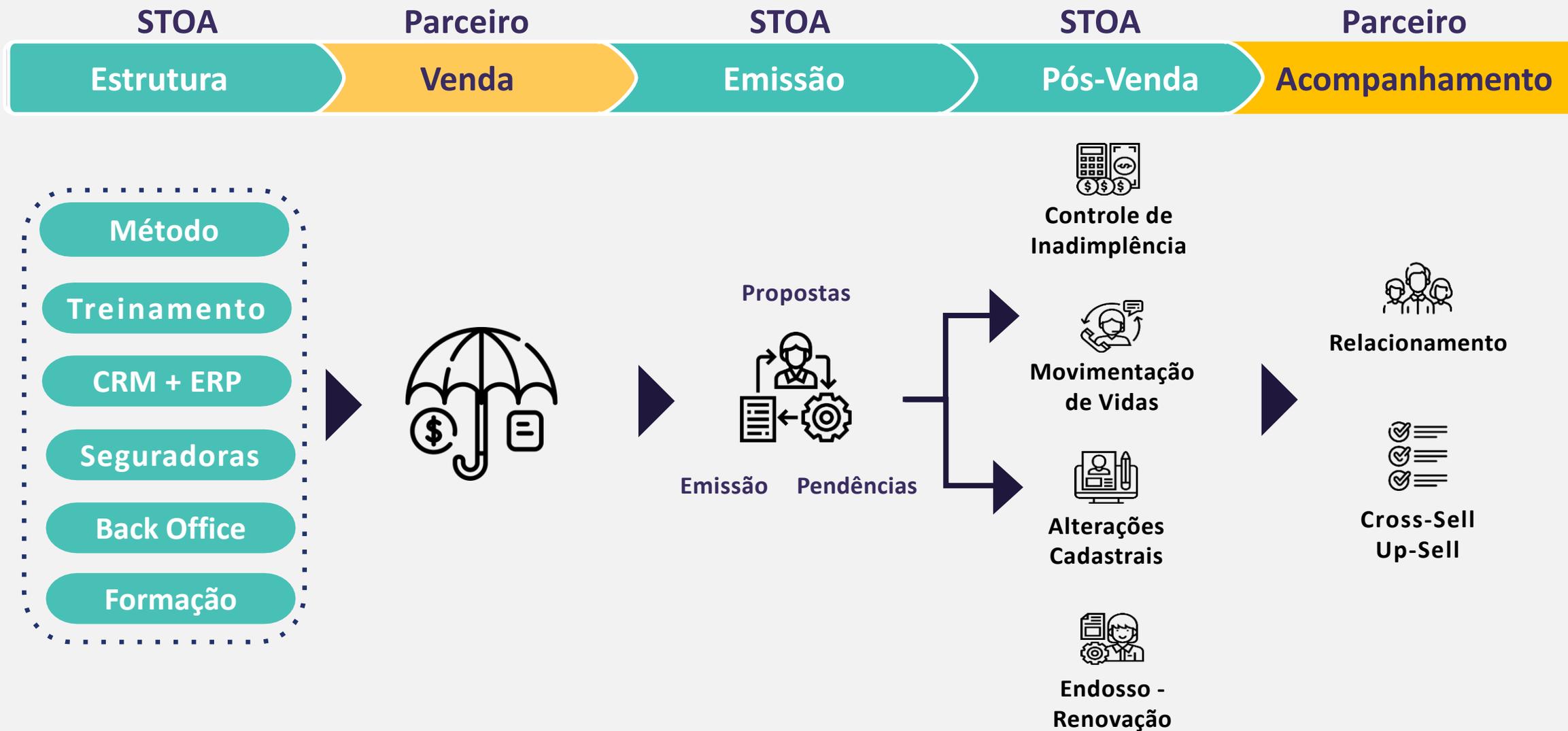
Operacional

Treinamento

Gestão

Operacional

Como nossos corretores vendem **4X MAIS** pagando **10X MENOS**



Modelo de Negócios

Soluções que trazem vendas, governança e gestão

100% das receitas são recorrentes

SaaS

Digital

R\$ 89 /mês

- ✓ CRM
- ✓ ERP
- ✓ LMS - Conteúdo
- ✓ Reports de Inadimplência de clientes

Premium

R\$ 279 /mês

- ✓ Digital +
- ✓ Canal de Atendimento Dedicado
- ✓ Serviços de back-office
- ✓ Portal do cliente
- ✓ Integrado nas seguradoras

Professional

R\$ 679 /mês

- ✓ Premium +
- ✓ Gerente de Contas
- ✓ Back-Office dedicado
- ✓ Site White Label
- ✓ Campanhas Exclusivas

Pago pelos corretores

Comissões (recorrente)

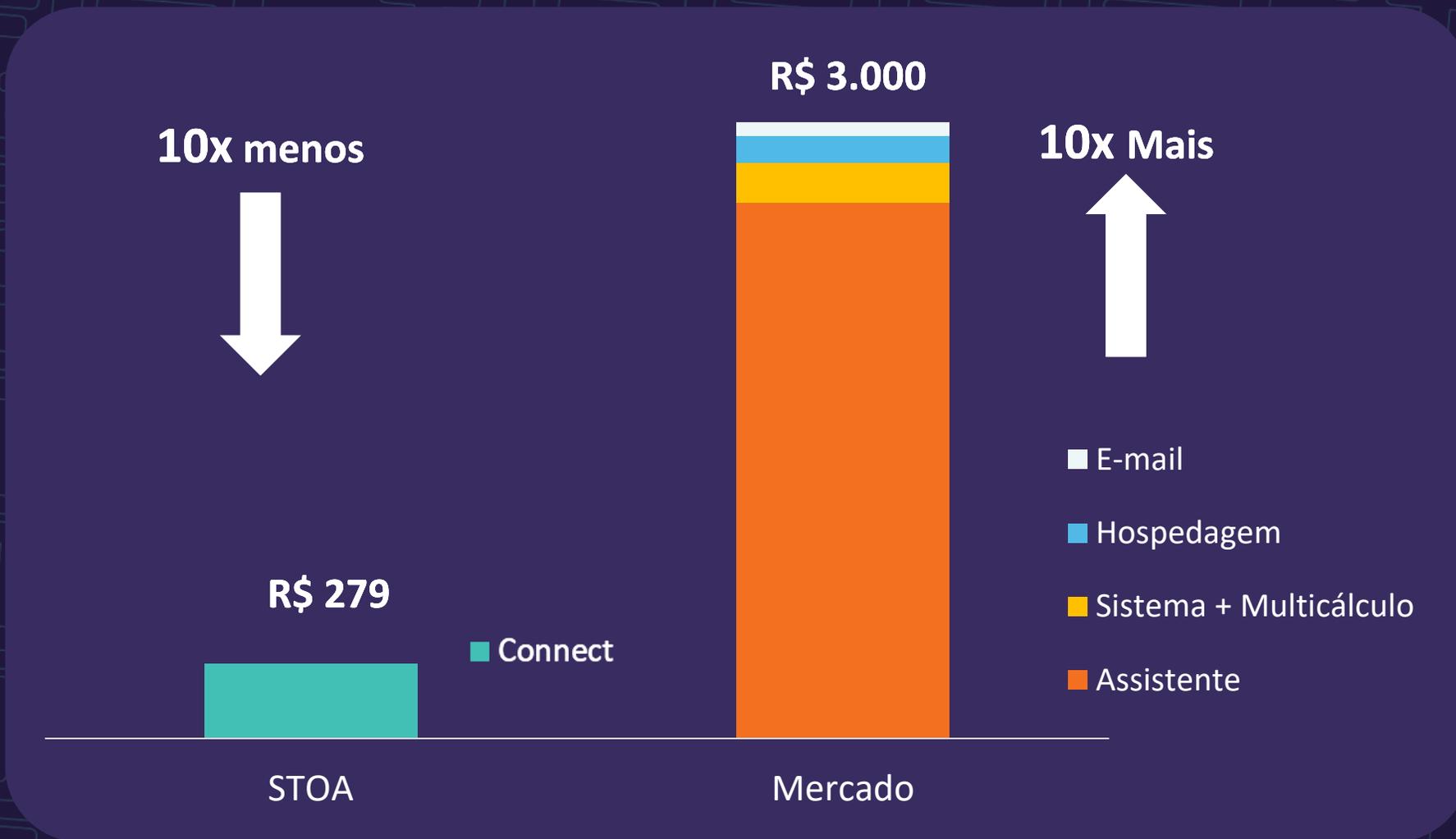
Seguradoras

5% / transação

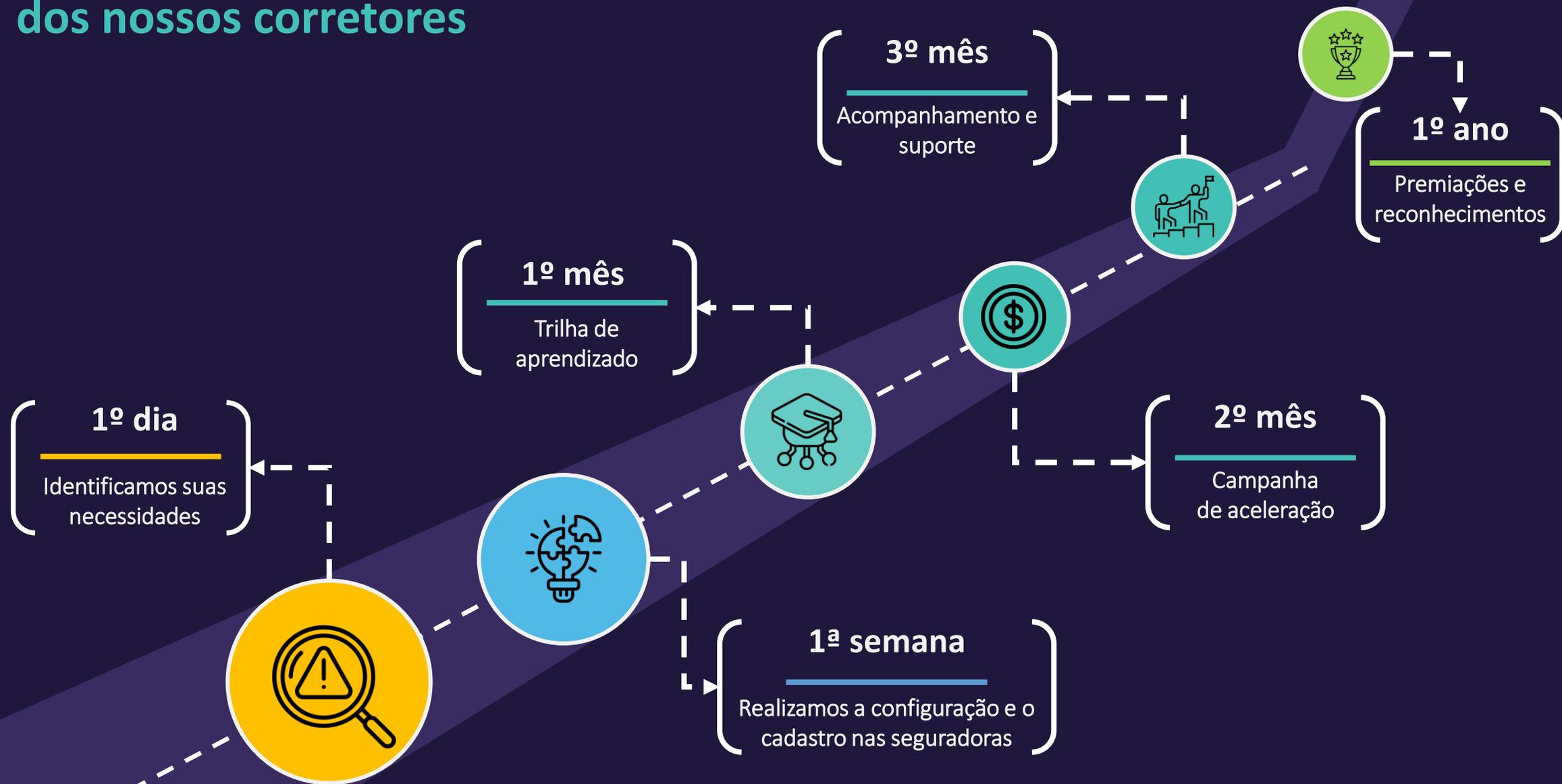
- ✓ Canal amplo de vendas e distribuição
- ✓ Suporte Técnico
- ✓ Redução dos custos de mão de obra

Pago pelas seguradoras

Quanto custa tudo isso?



A jornada de sucesso dos nossos corretores



Alguns de nossos parceiros

MAG

OMINT
SAÚDE E SEGUROS

ICATU

CENTAURO-ON
Seguros para viver
CENTAURO & OHIO NATIONAL COMPANY

MetLife

SulAmérica

PORTO
SEGURO

TOKIO MARINE
SEGURADORA

ARGO
SEGUROS

bradesco
seguros

SEGUROS
Unimed

ZURICH

MAPFRE

EZZE | SEGUROS

Grupo
NotreDame
Intermédica

MSIG

SUHAI
SEGURADORA

AIG

AXA

essor
seguros

Allianz

Aliro
seguro

Pottencial
SEGURADORA

Prudential

CHUBB
SEGUROS

Swiss Re

SOMPO
SEGUROS

HDI
SEGUROS

Azul
SEGUROS

Liberty
Seguros

PLANO DE
AMPARO
SOCIAL
PASI IMEDIATO

PRMIUM
SAÚDE

EXCELSIOR
SEGUROS

Temos mais de 50 seguradoras parceiras

Stoa na mídia

Monitor
Mercantil

2 de agosto de 2023

Digitalizar a gestão dos negócios do mercado de seguros

UNIVERSO
DO SEGURO

1 de agosto de 2023

STOA oferece agilidade e crescimento para corretores de seguros



UNIVERSO
DO SEGURO

1 de março de 2023

STOA Soluções Financeiras desenvolve ferramentas que otimizam performance do Corretor de Seguros



mundocoop
INFORMAÇÃO E INSPIRAÇÃO PARA O COOPERATIVISMO

6 de setembro de 2023

Inovação eleva o patamar do mercado de seguros
Tecnologia é aliada das companhias de seguros e dos consumidores

mundocoop
INFORMAÇÃO E INSPIRAÇÃO PARA O COOPERATIVISMO

7 de agosto de 2023

Transformação e desenvolvimento digital no mercado de seguros são destaque no CQCS Insurtech & Innovation 2023

segs

23 de fevereiro de 2023

Stoa alcança a marca de 3,5 bilhões em capital segurado na carteira de seguro de vida

O que dizem sobre nós?



“Gestão detalhada de toda nossa carteira!”

"Depois de pouco tempo em uma única Seguradora, tive a sorte de conhecer a STOA e poder entender e abrir os olhos para o imenso mercado securitário no Brasil — e o STOA Connect é uma revolução para nós corretores multimercado para fazer uma gestão detalhada de toda nossa carteira. Time da STOA nos surpreendendo sempre com inovações tecnológicas e praticidade para o nosso dia a dia."

Raphael Ferreira da Rocha

Ferreira Rocha Corretora de Seguros



“Tudo registrado no mesmo lugar!”

"O STOA Connect facilita demais a vida quando o assunto é gerenciamento de carteira. Aquela loucura de entrar em sistema por sistema atrás das informações do cliente, não tem mais. Além disso, a comunicação com o time é bem eficiente e tudo fica registrado no mesmo lugar."

Felipe Vasconcelos Machado

CADIAN SEGUROS



“Gestão de riscos 360º para meus clientes!”

"Como corretor de seguros, minha principal preocupação é ter a certeza de que pude fazer o melhor para o meu cliente. A STOA me permite garantir uma gestão de riscos 360º para meus clientes, visto que, através da plataforma, tenho acesso a todos os ramos de seguro, planos de saúde e previdência privada, levando assim uma solução completa para o meu cliente."

Rodrigo Kofes

Corretora RKOFES



"A STOA, para mim, é uma plataforma diferenciada no mercado, pois ela organiza todas as informações em um só lugar e facilita demais a vida. Além disso, essa informação não está na cabeça de uma pessoa só, mas todo material fica gravado, e isso ajuda demais! Tanto para se você quiser maratonar um assunto, quanto para sempre que precisar voltar lá e relembrar uma informação. Fora as planilhas que ajudam demais. Outro ponto que gosto muito são os encontros semanais, que faço questão de estar presente, pois eles não servem apenas para encher linguiça, pois a troca de informações e as discussões que temos lá são muito positivas e relevantes para o dia a dia do corretor. Eu gosto demais!"

Fernanda Maia Coimbra

CONDER CAPITAL

Tudo em uma
ÚNICA plataforma



Estrutura Holding

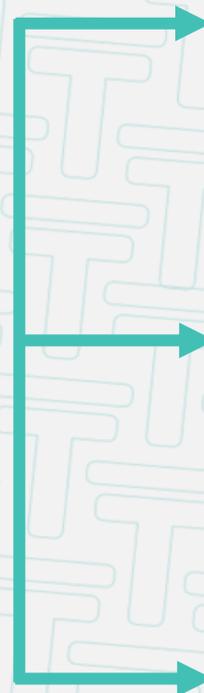
Investidores EqSeed

Os investidores da EqSeed participarão do quadro de acionistas da Holding, junto aos demais acionistas



Stoa Partners Ltda

A Holding que possui 100% de todos os CNPJ subsidiários



Stoa Corretora De Seguros Ltda

Stoa Plataforma Administradora E Corretora De Seguros Ltda

Stoa Assessoria E Consultoria De Seguros Ltda

Equipe

Competências complementares, mesma paixão por seguros

Member
MDRT®



Eduardo Marcellini

CEO

14 anos de experiência em consultoria de processos e desenvolvimento de negócios



Member
MDRT®



Luiz Sampaio

CFO

10 anos de experiência no mercado financeiro e empresas de auditoria big four



Leonardo Reis

CTO

16 anos de experiência em desenvolvimento de sistemas para o mercado financeiro e securitário

setUP solutions



Uso dos recursos

1. Expansão dos esforços **comerciais e investimento em marketing.**

2. Investimento em tecnologia, aumentando a quantidade de **integrações com seguradoras parceiras**

3. Aprimorar as ferramentas da plataforma, **aumentando a eficiência** dos nossos corretores

Mercado de seguros está aquecido

Valor **investe** | Finanças

10 de junho de 2024

Alper adquire corretora Togni para ampliar atuação em Minas Gerais

Empresa adquirida tem sede em Belo Horizonte e se especializou em riscos corporativos

O GLOBO | Capital

24 de julho de 2023

Alper faz o maior M&A de sua história: R\$ 100 milhões para crescer em saúde

Valor **investe** | Empresas

10 de junho de 2020

XP compra fintech de seguros DM10

A DM10 tem uma rede de cerca de 1 mil corretores e foi a primeira a oferecer uma plataforma totalmente digital e de arquitetura aberta

INSURTECH.COM.BR

11 de junho de 2024

Picpay dobra número de apólices de seguro vendidas em 6 meses e chega a 5 milhões

Valor **investe** | Empresas

26 de junho de 2024

Alper pagará até R\$ 98,6 milhões para comprar Fracel, especializada em seguro rural

A Fracel movimentou em 2023 R\$ 200 milhões em prêmios totais. “A aquisição será a **quarta** na unidade de agronegócios e está alinhada como estratégia da Alper de **EXPANSÃO E FORTALECIMENTO DO PORTFÓLIO** dessa ‘business unit’, trazendo importante escala nesse segmento e fortalecendo significativamente nossa posição nesse mercado”.

Apólice

13 de julho de 2023

Alper adquire Agis Consultoria e Corretagem de Seguros

Pela aquisição, a Alper irá desembolsar um valor estimado em R\$ 28,4 milhões, condicionado ao atingimento de metas de performance estipuladas no contrato de compra e venda

INSURTECH.COM.BR

17 de maio de 2024

Serasa Experian adquire Tex e expande para o mercado de seguros

INSURTECH.COM.BR

14 de junho de 2024

Confira os 15 principais investimentos em insurtech do segundo trimestre de 2024

Valor **investe** | Empresas

16 de dezembro de 2024

Fundo da XP compra fatia na Pottencial Seguradora por R\$ 275 milhões

Entrada do sócio deve acelerar o crescimento da seguradora na distribuição de produtos para pessoas físicas

O GLOBO | Capital

03 de maio de 2024

Aquisição no setor de corretoras de seguro: It'sSeg compra mais uma

INSURTECH.COM.BR

11 de junho de 2024

Nubank e Chubb alcançam a marca de 2 mi de apólices de seguros ativas no Brasil

NEOFEED

15 de outubro de 2022

XP compra BTR e mergulha em seguro saúde e benefícios corporativos

A XP Corretora de Seguros exerce opção de adquirir corretora de planos de saúde como parte de estratégia de fortalecer ofertas de produtos e serviços para companhias, na esteira da estreia do banco de atacado

Estratégia de Retorno para os investidores (exit)

Grandes bancos



Safra



Plataformas de investimento / Bancos digitais



Big Brokers



Previsão - 12 meses após o investimento

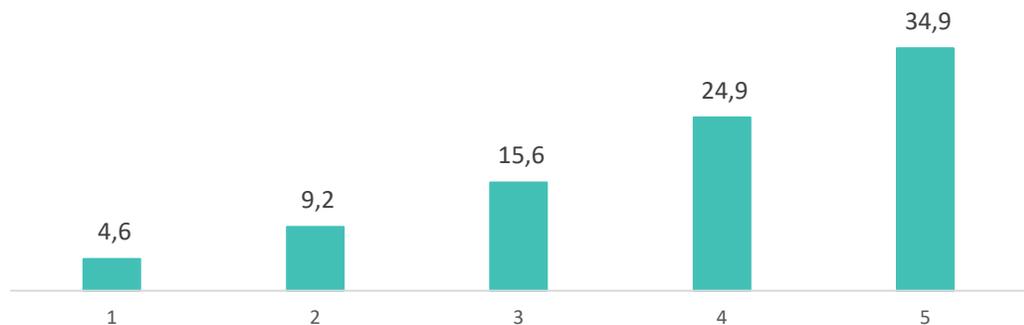
Rodada Investimento	1.600.000,00
Honorários EqSeed	10%
Honorários Mês 1	160.000,00

Mês	Receita Bruta	Imposto	Receita Líquida	Custo de Serviços Prestados	G&A	Lucro Líquido
1	262.143	(28.836)	233.307	(131.071)	(317.286)	(215.050)
2	276.277	(30.390)	245.887	(138.139)	(165.766)	(58.018)
3	291.174	(32.029)	259.145	(145.587)	(174.704)	(61.147)
4	306.874	(33.756)	273.118	(153.437)	(184.124)	(64.444)
5	323.420	(35.576)	287.844	(161.710)	(194.052)	(67.918)
6	349.294	(38.422)	310.872	(174.647)	(209.576)	(73.352)
7	377.238	(41.496)	335.741	(188.619)	(226.343)	(79.220)
8	407.417	(44.816)	362.601	(203.708)	(244.450)	(85.557)
9	440.010	(48.401)	391.609	(220.005)	(264.006)	(92.402)
10	475.211	(52.273)	422.938	(237.605)	(285.126)	(99.794)
11	513.228	(56.455)	456.773	(256.614)	(307.937)	(107.778)
12	554.286	(60.971)	493.314	(277.143)	(332.571)	(116.400)
Total	4.576.570	(503.423)	4.073.147	(2.288.285)	(2.905.942)	(1.121.080)

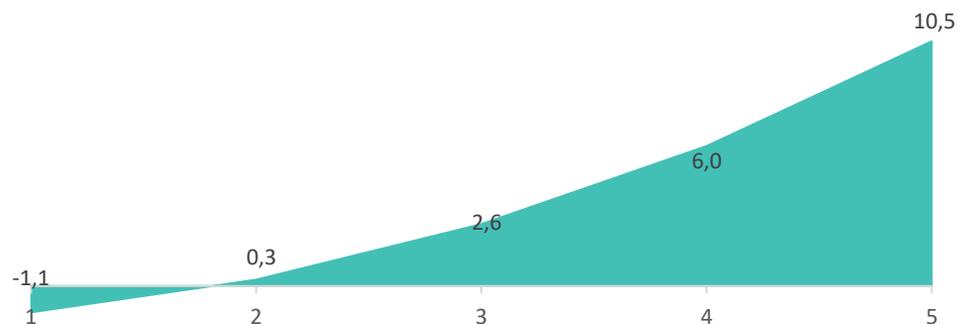
Estas previsões estão considerando o cenário em que a empresa atinja o valor máximo da rodada. Caso esse valor não seja atingido, as previsões serão ajustadas.

Previsão – 5 anos após o investimento

Receita Bruta
[Milhões R\$]



Lucro Líquido Anual
[Milhões R\$]



Ano	Receita Bruta	Impostos	Receita Líquida	Custo de Serviços Prestados	G&A	Lucro Líquido
1	4.576.570	(503.423)	4.073.147	(2.288.285)	(2.905.942)	(1.121.080)
2	9.153.140	(1.006.845)	8.146.295	(4.118.913)	(3.752.788)	274.594
3	15.560.339	(1.711.637)	13.848.701	(6.690.946)	(4.512.498)	2.645.258
4	24.896.542	(2.738.620)	22.157.922	(10.456.548)	(5.726.205)	5.975.170
5	34.855.159	(3.834.067)	31.021.091	(14.290.615)	(6.273.929)	10.456.548

A fim de apoiar as taxas de crescimento previstas, visamos buscar mais rodadas de investimento durante o prazo dessas previsões. Estas previsões estão considerando o cenário em que a empresa atinja o valor máximo da rodada. Caso esse valor não seja atingido, as previsões serão ajustadas.

Exemplo de retorno possível do investimento

Mostramos, como exemplo hipotético, os retornos potenciais no seguinte cenário:

- Investidor com 0,50000% da Stoa na forma de Notas Conversíveis em Ações.
 - Um investimento de R\$ 100.000 nessa rodada.
- Diluição da participação do investidor de 0,50000% para 0,30706% no momento da saída, considerando:
 - 3 rodadas de investimento seguintes de 15% de participação societária cada.
 - que o investidor não irá exercer seu direito de preferência, optando por não investir novamente em rodadas futuras de investimento.

Cenário futuro em que a STOA:	Valor da Participação do Investidor (R\$)	Múltiplo de Retorno de Investimento	Lucro/(Perda) bruto para o Investidor (R\$)
Encerra operações	0	0 x	(100.000)
Não é adquirida e não paga dividendos	Variável	Variável	Variável
Não é adquirida e paga dividendos	Variável	Variável	Variável
É adquirida por (R\$)			
100.000.000	307.060	3,1 x	207.060
250.000.000	767.650	7,7 x	667.650
400.000.000	1.228.240	12,3 x	1.128.240
550.000.000	1.688.830	16,9 x	1.588.830
700.000.000	2.149.420	21,5 x	2.049.420
850.000.000	2.610.010	26,1 x	2.510.010

Não há qualquer garantia de retorno do investimento efetuado

Por que investir na STOA



Mercado

Receita de R\$ 660 Bilhões em 2023, o que representa 6,5% do PIB, com potencial de atingir até 10% em 2030



Operação escalável

Plataforma escalável e inovadora que oferece não só um CRM avançado integrado às seguradoras, mas também acesso a um time de vendas especializado, ferramentas de marketing e uma central de atendimento ao segurado



Modelo de Negócios

Com um modelo de receita dual: recebemos das seguradoras um fee transacional sobre as vendas e uma mensalidade pela licença de uso da nossa plataforma digital pelos corretores. Nossas receitas são 100% RECORRENTES



Empresa autossustentável

Já estamos em breakeven e todo o investimento será direcionado para o crescimento do negócio

The logo for STOA features the letters 'S', 'T', 'O', and 'A' in a bold, white, sans-serif font. The letter 'S' has a teal horizontal bar above it, and the letter 'A' has a teal horizontal bar below it. The background is a dark purple gradient with a faint image of a classical building with columns.

Multiplicando as vendas de corretoras de seguros

Saiba mais em

eqseed.com/investir/STOA