

LOCAL

Ecossistema 360° especializado
em delivery expresso

Oferecendo **17,6% de participação societária**
em troca de investimento de **R\$ 1.760.000**



A solução que o comércio precisa para lidar com **entregas expressas de forma prática e objetiva**

Somos especialistas em **gestão, tecnologia e tratamento de dados**

+2.5 milhões

Pedidos realizadas

+R\$ 1.5 milhões

Em receita nos últimos 12 meses

+R\$ 6.8 milhões

Transacionados nos últimos 12 meses

+30 mil

Entregadores cadastrados

Operamos em breakeven

O problema que movimentava R\$ 40 bilhões por ano

Estabelecimento

- Falta de flexibilidade
- Cobrança percentual sobre o valor do pedido
- Desligamento do serviço de entrega em períodos de alta demanda

Entregadores

- Baixa remuneração
- Muitas horas trabalhadas
- Desligamento seletivo
- Bloqueio do acesso sem justificativa



Mercado global de US\$ 28 bi



Mercado de
delivery global

CAGR 10%

USD 16 Bi

2023

USD 28 Bi

2029

Fonte: Statista Market Insights

+1,5M

Entregadores,
sendo 1,7% da população
ocupada no setor privado

Fonte: Ipea

+589k

Entregadores de
comida/produtos

Fonte: IBGE

+40bi

Gastos com delivery
no Brasil em 2021

Fonte: GS&NPD e Instituto Food Service Brasil

+2,8bi

Faturamento das
farmácias via delivery

Fonte: Abrafarma

+89%

Dos estabelecimentos
brasileiros utilizavam delivery

Fonte: VR Benefícios e Instituto Locomotiva

+750M

De refeições são
entregues no Brasil

Fonte: Prosus

ECONÔMICO
Valor

11/01/2024

Setor de delivery deve obter crescimento de 7,5%

Expansão do delivery chama a atenção para a importância de medidas de segurança voltadas aos entregadores

Oportunidade de mercado

1,2M Bares e Restaurantes

+91k Supermercados

+89k Farmácias

Falta de especialistas

Nenhuma logtech posiciona-se como especialista em delivery expresso

Soluções parciais, uma **plataforma** de gerenciamento ou **intermediação** com entregadores

Alto custo nos modelos implementados

Valor^{ECONÔMICO}

'Delivery' de comida dobra em 3 anos
Mercado perde empresas e aplicativos temem que novas regras do Cade não sejam suficientes

abrase

iFood movimentou R\$ 97 bilhões na economia do país

Dado da pesquisa Fipe, feita a pedido do iFood, considera a receita total produzida ao longo da cadeia produtiva em 2022

exame.

Raia Drogasil impulsiona inclusão digital de Baby Boomers e aumenta o uso do e-commerce

LOCAL

Como resolvemos esses problemas?

Uma **única plataforma** capaz de gerenciar frota, operar a logística e tratar os dados para melhor performance e vendas



INTEGRAÇÃO E AUTOMAÇÃO

Capacidade de gerenciar toda operação delivery em uma só plataforma de maneira simplificada e ágil



PRECIFICAÇÃO DESMEMBRADA

Nossa ferramenta nos permite fracionar todo modelo de precificação criando um valor final de forma a gerar uma condição “ganha x ganha” entre as 3 partes. (comércio, entregador e app)



SUORTE ESPECIALIZADO

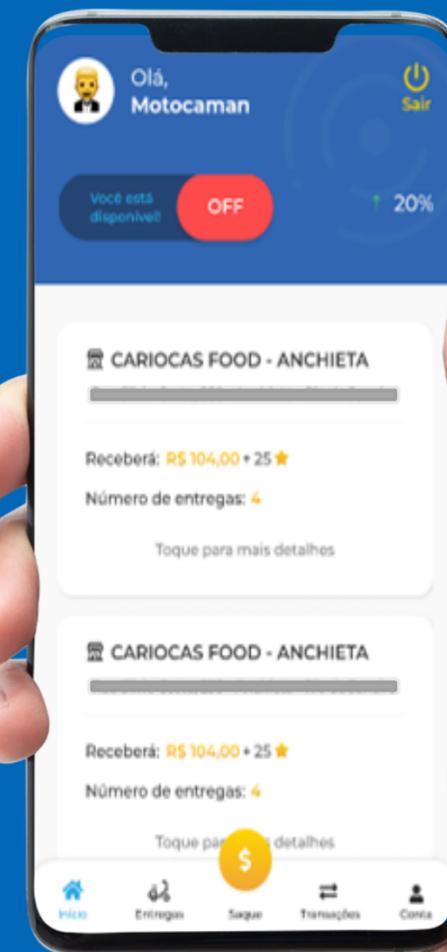
Atuamos em todo processo pós preparo/separação. Utilizamos dados da plataforma para antecipar atrasos e alavancar vendas



SOLUÇÕES PARA O ENTREGADOR

Desenvolvemos produtos que geram engajamento aos entregadores e receitas para empresa. Desta forma garantimos preferência entre a mão de obra autônoma disponível para operação logística

Carro, moto ou bicicleta



SEM LOOCAL

Aquisição do produto pelo cliente final

Comissão de **26,5%** sobre o total bruto

iFood controla raio de entrega, período de loja offline, preço por entrega conforme demanda

Saída para entrega



Intermediação via iFood full service

Sem autonomia

Produção ou separação do produto

Limitação de venda com base na capacidade logística do iFood

COM LOOCAL

Aquisição do produto pelo cliente final

REDUÇÃO DE ATÉ 10% NA COMISSÃO IFOOD

Dados para melhor performance, gestor de entregas, capacidade logística maximizada

Saída para entrega

Acompanhamento e suporte até o destino



Liberdade no canal de venda

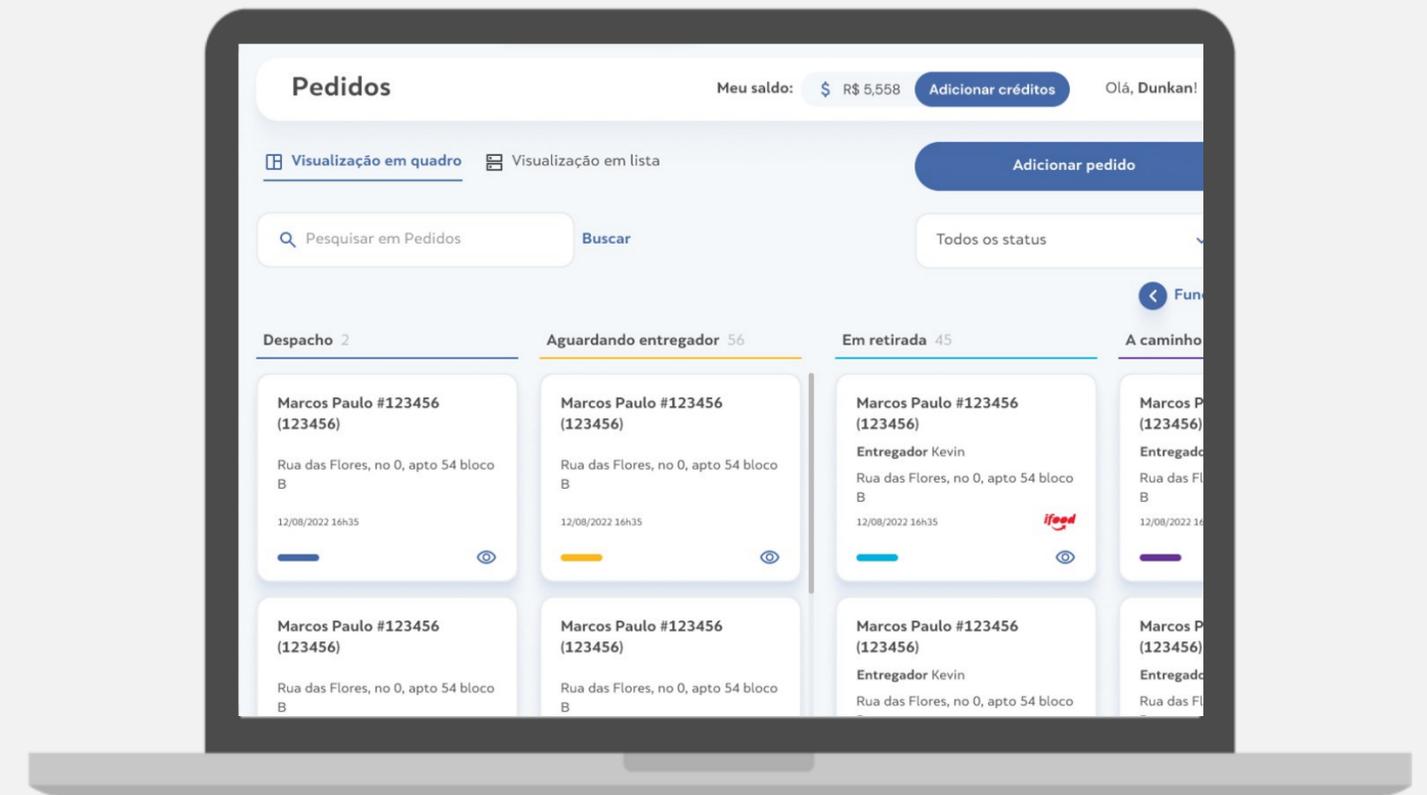
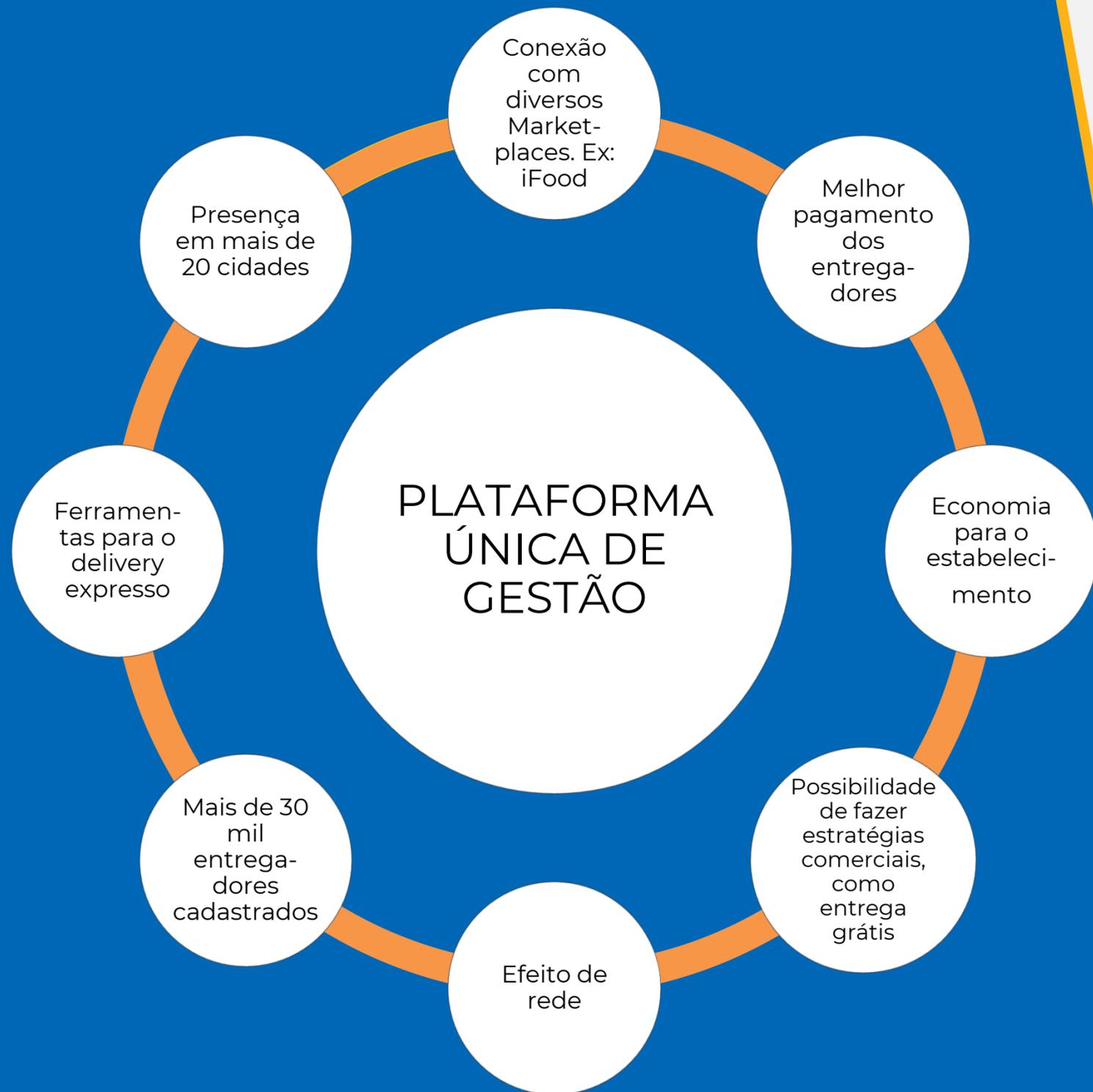
Autonomia Total

Produção ou separação do produto

Métricas para vender mais e ajuste operacional personalizado



Ecosistema loocal



Modelo de **negócio**



Solução completa para logística expressa e **INDEPENDENTE** voltada ao varejo



Valor por entrega

87% da receita

- ✓ Fee médio de R\$ 2,50 para Local
- ✓ Flexibilidade no modelo de cobrança para manter o ganha x ganha
- ✓ Facilidade em ajustar precificação pela característica de cada região e cliente
- ✓ Flexibilidade para realizar promoções



Taxa de ativação semanal

- ✓ Taxa atual de R\$ 5 por semana para ativar o perfil do motoboy
- ✓ Contribui para cobrir custos operacionais e manutenção da plataforma
- ✓ Valor apenas é cobrado mediante primeira entrega realizada no ciclo semanal



Antecipação de pagamento

- ✓ Oferecemos flexibilidade aos motoboys para antecipar seus ganhos
- ✓ Taxa de 4,99% para antecipações antes do prazo regular
- ✓ Empoderamento financeiro, permitindo aos motoboys maior controle sobre seus ganhos

Sem **nenhuma** captação de investimento, conquistamos:



2.5 milhões
Pedidos realizadas



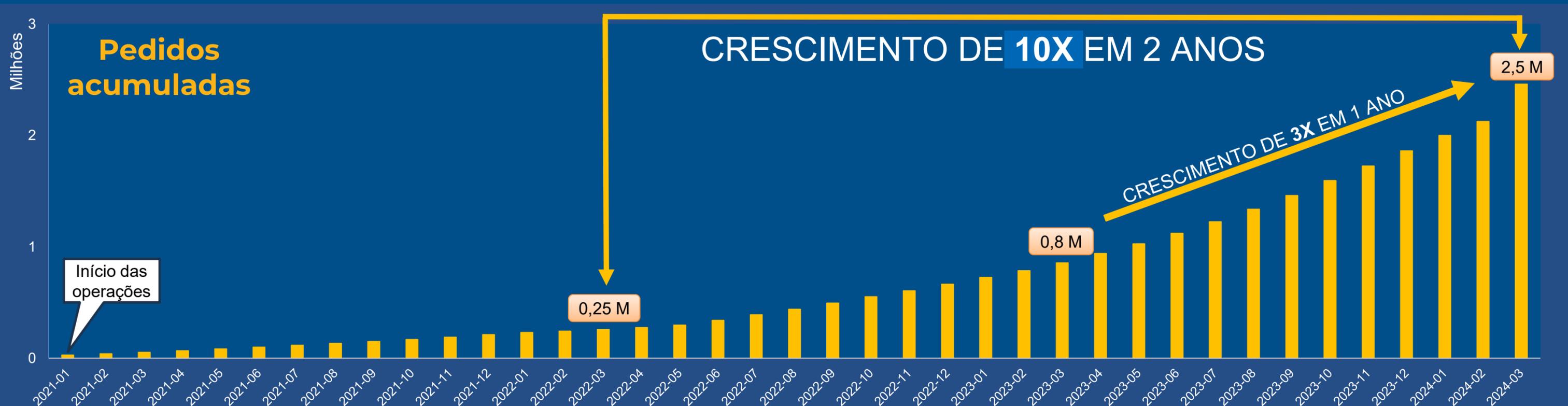
+30 mil
Entregadores



+1.7 mil
Estabelecimentos



+20
Municípios



Conquistas



Operamos em breakeven
Empresa autossustentável



+R\$6,8 Milhões
Transacionados nos últimos 12 meses



+36% Receita
1º Trimestre em comparação à 2023



+124 mil
Pedidos/mês



R\$8,76
Ganho/entrega

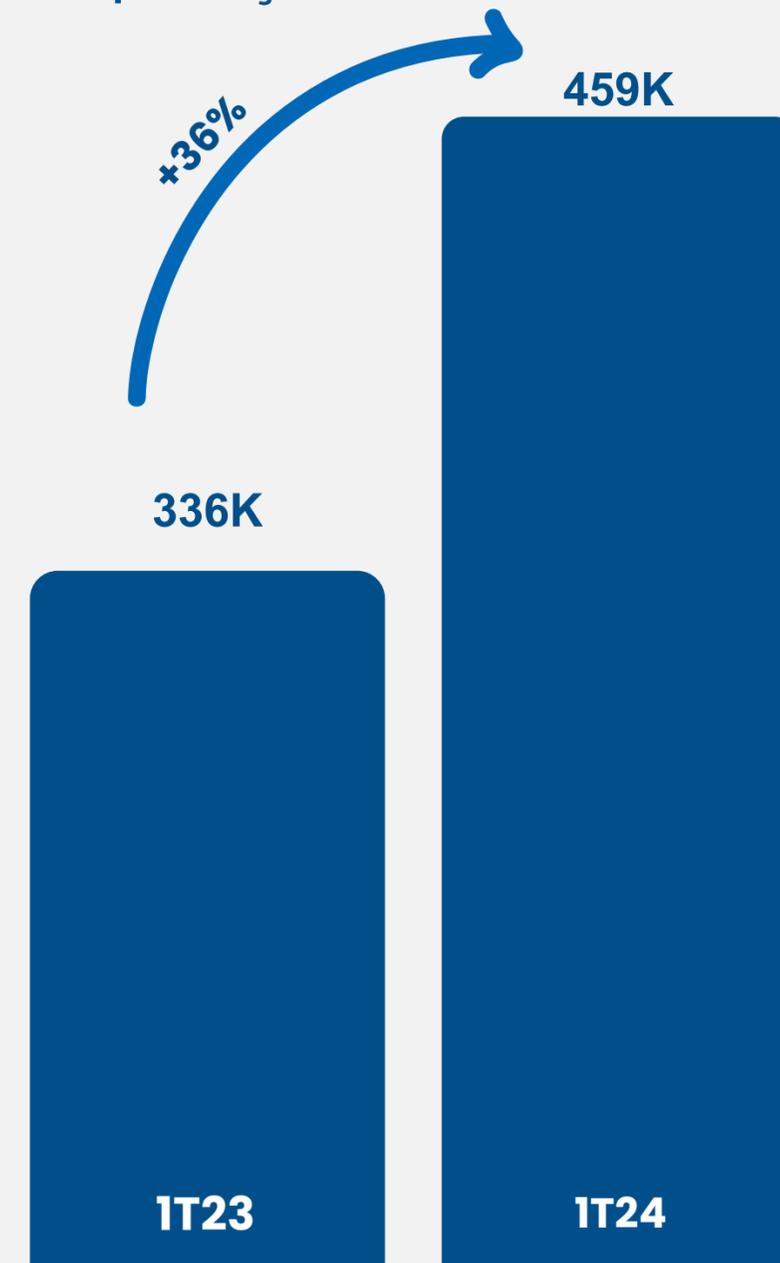
Maior que a média de mercado

R\$ 8,70 Ganho médio dos entregadores **por hora.**

Fonte: IBGE



Comparação receita trimestral



Como fizemos 2.5 Milhões de entregas



Na Loocal, nossos resultados são uma prova tangível da poderosa combinação entre conexões humanas e tecnologia inovadora



As queridinhas dos brasileiros já **confiam** na **LOOCAL**

“Não tenho nada a reclamar
vocês são maravilhosos, não
tive nenhum problema com
vocês... Vocês estão de
parabéns, funcionando normal
e quando preciso de qualquer
coisa estão lá para me ajudar!”

China in box -
Vinhedo



RAGAZZO!

Droga
Raia



CacauShow



DROGASIL



Sodiê Doces



GENDAI
culinária japonesa

E mais 1.700 clientes cadastrados!



Quem atua nesse mercado

Ainda não há uma empresa líder de mercado focada em entregas ultra-rápidas para restaurantes, farmácias e supermercados.



IFOOD

Detém 80% de Market Share de venda online no foodservice. Seu core business é o Marketplace, alimentado pela comissão nas vendas.

NÃO SÃO UMA PLATAFORMA DE LOGÍSTICA INDEPENDENTE.



BOX DELIVERY

App de intermediação de entregas recentemente adquirido pela Rappi em 2023.

Estima-se 700k entregas/mês e faturou R\$ 200 milhões em 2022



SODE - SOLDADO DE ENTREGA

Adquiridos pela Magalu em 2021, fazem intermediação delivery, mas ainda com foco em entregas para e-commerce.



PICK N GO

Software de gerenciamento de entregas. Se posiciona entre o PDV e o parceiro logístico. Recentemente levantou rodada liderada pela Cedro e Bossanova.

O time que multiplicou em 10x o número de pedidos nos últimos 2 anos

Time com DNA Empreendedor + Experiência em Startup + Hands ON



Diego Franco
CEO

Second Time Founder

DNA empreendedor, com gestão "hands on" desenvolve negócios desde os 20 anos em diferentes segmentos. Já realizou um EXIT em sua startup de controle de eventos



Anderson Miranda
DIRETOR OPERACIONAL

Iniciou sua jornada como entregador de app em 2015, passou pela coordenação de operações da BoxDelivery e então migrou para executivo de expansão no iFood antes de iniciar a jornada com a Local



João Paulo
ADVISOR

João Paulo é advogado e empreendedor, sócio de um escritório jurídico e alguns restaurantes.
Juntou-se ao time para engrandecer o relacionamento junto aos parceiros estratégicos e apoio jurídico



ESTRATÉGIA DE CRESCIMENTO



**+300k DE ENTREGAS/ MÊS
NO FINAL DE 2026**

Até o momento, nossa estratégia consistiu na expansão para novas localidades, concentrando-nos em parcerias com pequenos e médios restaurantes.

Nosso objetivo era construir uma base de clientes diversificada, minimizando o risco de perda de receita. Agora, com uma base estabelecida de mais de 1700 estabelecimentos, estamos concentrando esforços na **negociação com grandes redes**, que geram um volume significativo de pedidos mensais, buscando assim um crescimento mais acelerado.



INVESTIMENTO EM BRANDING

Preencheremos o espaço vazio de mercado como A LOGTECH de Ecossistema Completo e Especializado em delivery.



FORTALECIMENTO DA COMUNIDADE VAREJISTA

ROLLOUTs de Grandes marcas como o recém assinado junto ao grupo RD (Raia Drogasil), facilitará nossa expansão e o crescimento na quantidade de lojas operando conosco.

+ 3 mil
farmácias
espalhadas
pelo Brasil

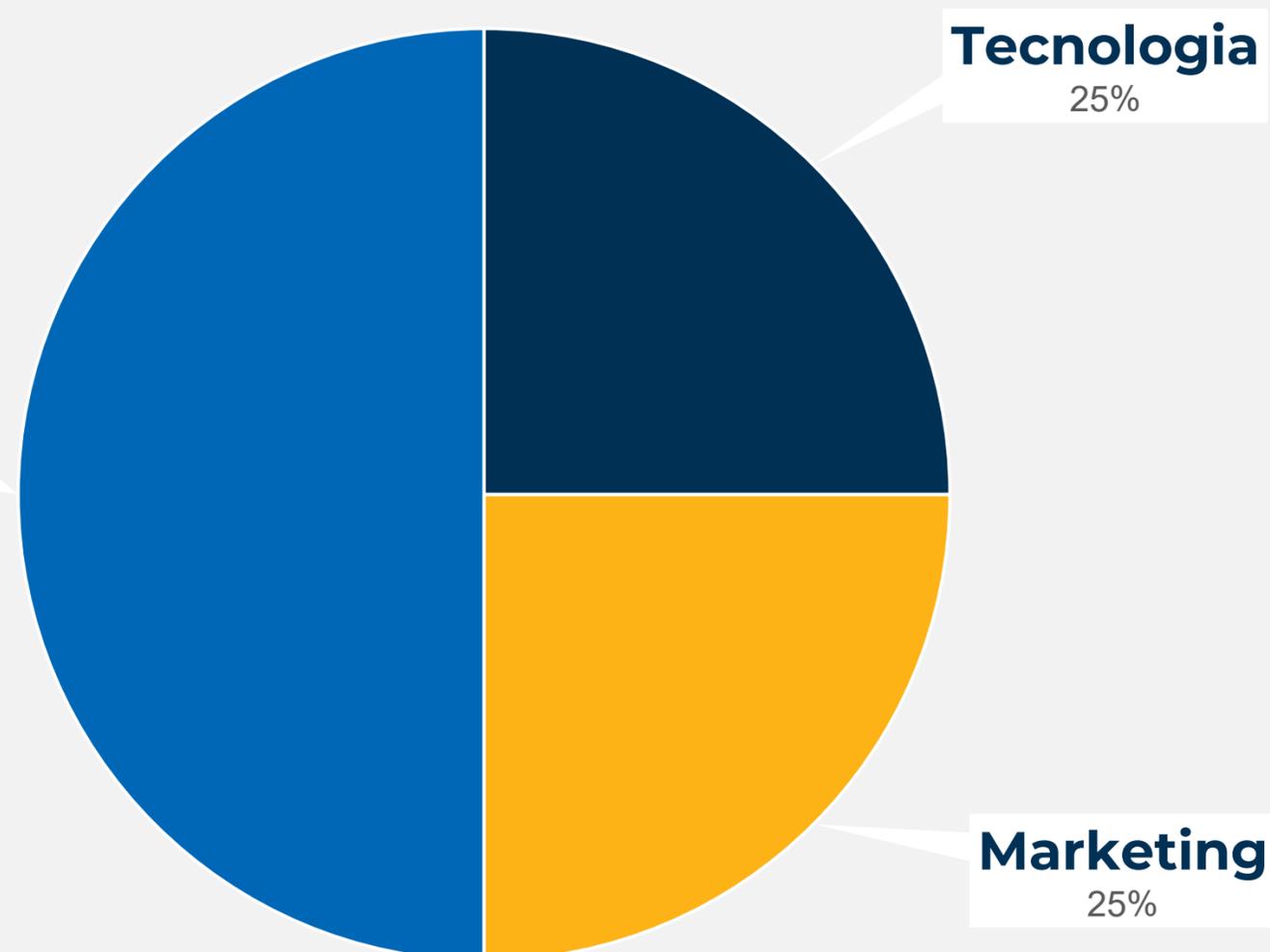


DESENVOLVIMENTO TECNOLÓGICO

Nossas ferramentas trarão o máximo aproveitamento horizontal, atendendo todas as atuais opções de logística expressa.

O ROADMAP QUE NOS LEVARÁ PARA 300 MIL ENTREGAS/MÊS EM 2 ANOS





- ✓ Acelerar a implementação em grandes redes
- ✓ Atingir 300k de entregas/mês em 2026
- ✓ Posicionamento de marca como especialistas em delivery
- ✓ Desenvolvimento do software para crescimento horizontal e novas receitas
- ✓ 100% do captable com os fundadores



Previsão - 12 meses após o investimento



Rodada Investimento	1.760.000,00
Honorários EqSeed	10%
Honorários Mês 1	176.000,00

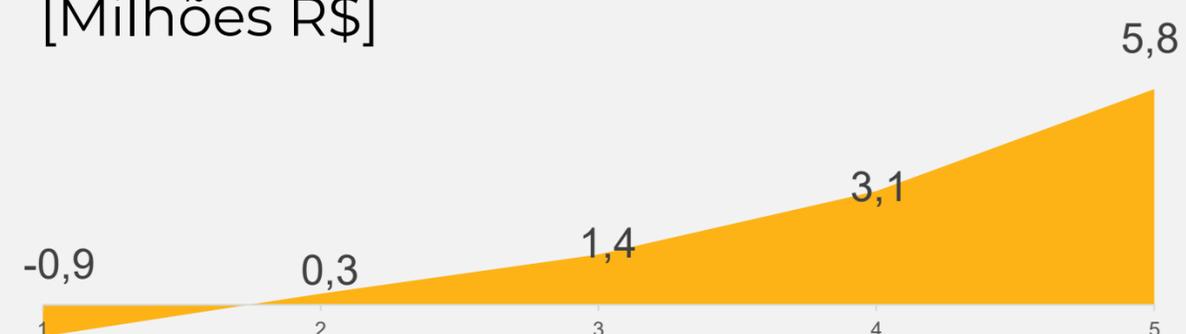
Mês	Receita Bruta	Imposto	Receita Líquida	Custo de Serviços Prestados	G&A	Lucro Líquido
1	158.204	(23.731)	134.473	(102.833)	(247.192)	(215.551)
2	168.492	(25.274)	143.219	(109.520)	(75.822)	(42.123)
3	179.450	(26.918)	152.533	(116.643)	(80.753)	(44.863)
4	191.120	(28.668)	162.452	(124.228)	(86.004)	(47.780)
5	203.549	(30.532)	173.017	(132.307)	(91.597)	(50.887)
6	216.787	(32.518)	184.269	(140.912)	(97.554)	(54.197)
7	230.885	(34.633)	196.253	(150.075)	(103.898)	(57.721)
8	245.901	(36.885)	209.015	(159.835)	(110.655)	(61.475)
9	261.892	(39.284)	222.608	(170.230)	(117.852)	(65.473)
10	278.924	(41.839)	237.085	(181.301)	(125.516)	(69.731)
11	297.063	(44.559)	252.504	(193.091)	(133.678)	(74.266)
12	316.382	(47.457)	268.925	(205.648)	(142.372)	(79.096)
Total	2.748.651	(412.298)	2.336.353	(1.786.623)	(1.412.893)	(863.163)

Estas previsões estão considerando o cenário em que a empresa atinja o valor máximo da rodada. Caso esse valor não seja atingido, as previsões serão ajustadas.

Receita Bruta [Milhões R\$]



Lucro Líquido Anual [Milhões R\$]



Ano	Receita Bruta	Impostos	Receita Líquida	Custo de Serviços Prestados	G&A	Lucro Líquido
1	2.748.651	(412.298)	2.336.353	(1.786.623)	(1.412.893)	(863.163)
2	5.002.545	(750.382)	4.252.163	(2.201.120)	(1.750.891)	300.153
3	8.004.072	(1.200.611)	6.803.461	(3.441.751)	(2.001.018)	1.360.692
4	12.806.515	(1.920.977)	10.885.538	(5.378.736)	(2.433.238)	3.073.564
5	20.490.424	(3.073.564)	17.416.861	(8.401.074)	(3.176.016)	5.839.771

A fim de apoiar as taxas de crescimento previstas, visamos buscar mais rodadas de investimento durante o prazo dessas previsões. Estas previsões estão considerando o cenário em que a empresa atinja o valor máximo da rodada. Caso esse valor não seja atingido, as previsões serão ajustadas.

Rappi compra a brasileira Box Delivery, que fatura R\$ 200 milhões

Empresa vai contar com 10% a 15% da base de entregadores do país

Por Daniel
10/04/2021

InfoMoney

Início Últimas Notícias Global Mercados Investimentos Política Economia Finanças Pessoais

IFIX	3.360pts	+0,03%	MGLU3	R\$12,41	-2,28%	PETRA	R\$38,27	-0,29%	VALE3	R\$60,44	-1,26%	ITUB4	R\$31,58	-1,00%	ABEV3		
------	----------	--------	-------	----------	--------	-------	----------	--------	-------	----------	--------	-------	----------	--------	-------	--	--

Magalu compra Sode, plataforma que faz entregas em até uma hora

Com a aquisição, a logística do Magalu passa a contar também com entregas utilizando motos

INVESTIMENTOS

Loggi capta R\$ 1,15 bilhão para acelerar expansão nacional e incrementar investimentos

By Startupi - 01/03/2021 - Updated: 15/07/2022 - 3 Mins Read

exame.

A plataforma de delivery **Daki** recebeu um novo cheque em rodada série D no valor de US\$ 50 milhões, algo em torno de R\$ 240 milhões. Assim como a promessa da startup de fazer entregas rápidas, em até 15 minutos, o investimento não tardou e chegou poucos meses depois da rodada série C, **anunciada no mês de fevereiro também no valor de US\$ 50 milhões.**

Sequoia e Move3 se unem e criam uma gigante das entregas

Por meio de troca de ações, empresas de logística criam a segunda maior companhia de entrega de pequenos pacotes do País, atrás apenas dos Correios, com receita líquida superior a R\$ 2,4 bilhões

Grupo MOVE3 expande logística "last mile" com a aquisição da Levoos

A transação faz parte do orçamento de R\$ 50 milhões destinado pela holding para fusões e aquisições

By Startupi 14 24/05/2023 14 Updated: 24/05/2023 - 2 Mins Read



Estratégia de Retorno para os investidores (exit)

Aplicativos



Supermercados online



Empresas de logística / logtechs



Varejistas



Exemplo de Retorno possível do investimento

Mostramos, como exemplo hipotético, os retornos potenciais no seguinte cenário:

- Investidor com 1,00000% da Local na forma de Notas Conversíveis em Ações.
 - Um investimento de R\$ 100.000 nessa rodada.
- Diluição da participação do investidor de 1,00000% para 0,72250% no momento da saída, considerando:
 - 2 rodadas de investimento seguintes de 15% de participação societária cada.
 - que o investidor não irá exercer seu direito de preferência, optando por não investir novamente em rodadas futuras de investimento.

Cenário futuro em que a LOCAL:	Valor da Participação do Investidor (R\$)	Múltiplo de Retorno de Investimento	Lucro/(Perda) bruto para o Investidor (R\$)
Encerra operações	0	0 x	(100.000)
Não é adquirida e não paga dividendos	Variável	Variável	Variável
Não é adquirida e paga dividendos	Variável	Variável	Variável
É adquirida por (R\$)			
45.000.000	325.125	3,3 x	225.125
90.000.000	650.250	6,5 x	550.250
135.000.000	975.375	9,8 x	875.375
200.000.000	1.445.000	14,5 x	1.345.000
285.000.000	2.059.125	20,6 x	1.959.125
420.000.000	3.034.500	30,3 x	2.934.500

Não há qualquer garantia de retorno do investimento efetuado



Operação ganha-ganha

Todo sistema de gestão de pedidos em uma **plataforma única**.
Entregadores ganham mais pela Loocal.



Grandes clientes

Com mais de **1.700 clientes** como Pizza Hut, Cacau Show, Ragazzo, Oakberry, Habib's e China in Box



Operação escalável.

Sem nenhuma rodada de investimento, crescemos 10x nosso volume acumulado de entregas nos últimos 2 anos.



Empresa autossustentável

Já estamos em breakeven e todo o investimento será direcionado para o crescimento do negócio

LOOCAL

Ecosistema 360° especializado
em delivery expresso

Saiba mais em

eqseed.com/investir/Loocal