

Investimento a partir de **R\$ 5.000,00**

PECSMART

Soluções de Pecuária de Precisão

Oferecendo **8,7%** de participação societária
Em troca de **R\$ 670.000** em investimento



A Pecsmart promove **eficiência na produção agropecuária por meio de tecnologias IOT com Inteligência Artificial** para a análise de dados em tempo real

O foco da Pecsmart está nos mercados de produção suína, aves e grãos

Lançamos **3 produtos e desenvolvemos IAs** para otimizar a gestão da produção suína e de aves

Aprovados no **Edital da FINEP (R\$ 2 milhões)** para aprimoramento de tecnologias de Inteligência Artificial

Conquistamos grandes clientes como **BRF, SLC e Bunge**



Investidos pela **Fundepar** e pela **Hards**



Brasil ocupa a 4ª posição no ranking mundial de produção de carne suína com 5 milhões de toneladas produzidas

A produção brasileira está crescendo de forma acelerada, tendo atingido **+45% de crescimento nos últimos 10 anos**

Suinocultura atinge **recorde de exportação e de produção em 2023**

Fonte: ABCS – Associação Brasileira dos Criadores de Suínos

Produção brasileira de carne suína
Em milhões de toneladas

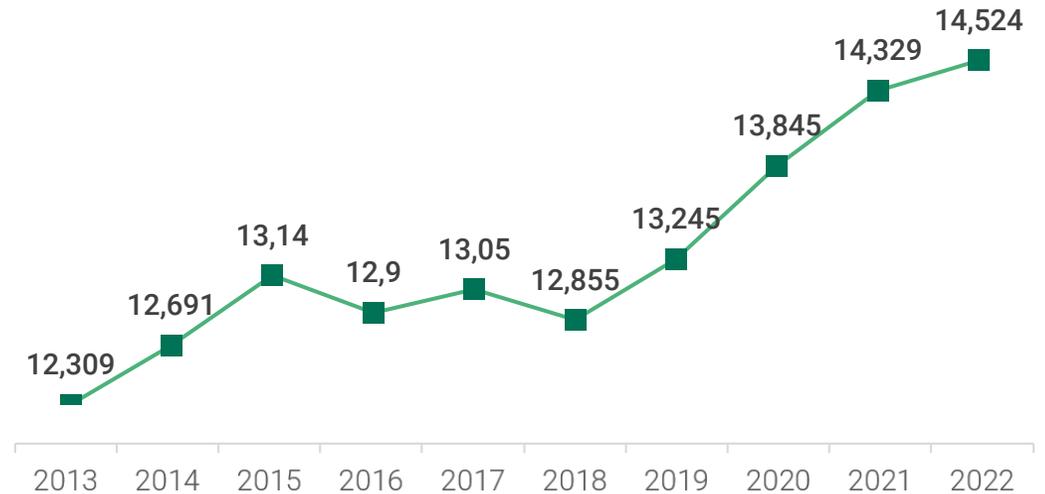


Avicultura: Brasil é o segundo maior produtor do mundo, estando atrás apenas dos Estados Unidos

A produção de frangos no Brasil cresceu cerca de **18% nos últimos 10 anos**

Fonte: EMBRAPA

Produção brasileira de carne de frango
Em milhões de toneladas



Fonte: Embrapa



Brasil é o quarto maior produtor mundial de grãos (arroz, cevada, milho, soja e trigo)

Fonte: Embrapa

Quando o assunto é **soja**, o país segue na liderança e responde por mais de um terço da produção mundial

Foram 154,6 milhões de toneladas produzidas em 2023

Ao mesmo tempo, é o maior exportador do grão, com **50% do comércio mundial** e faturamento de mais de **US\$ 30 bilhões**

Fonte: Conab



Apesar dessa posição de destaque global, o **Brasil enfrenta desafios que afetam diretamente a competitividade desses setores**

Problemas no fluxo de dados e gestão ineficiente da informação prejudicam o controle sobre toda a cadeia de produção



Falta de controle da produção suína no que se refere à saúde dos animais

Resultando em aumento de custos com medicações e tratamentos da criação



Falta de controle de estoques de grãos e ração

A ração corresponde a ~75% dos custos totais de produção — uma gestão inadequada dos estoques resulta em custos elevados



Controle de produção falho e pouco eficiente no que se refere ao tempo para abate

O que resulta em problemas na uniformidade e padronização de abate, que, conseqüentemente, geram perdas de mercado

Enfrentar esses desafios é crucial para **manter a posição de destaque do Brasil na produção de proteínas e grãos**

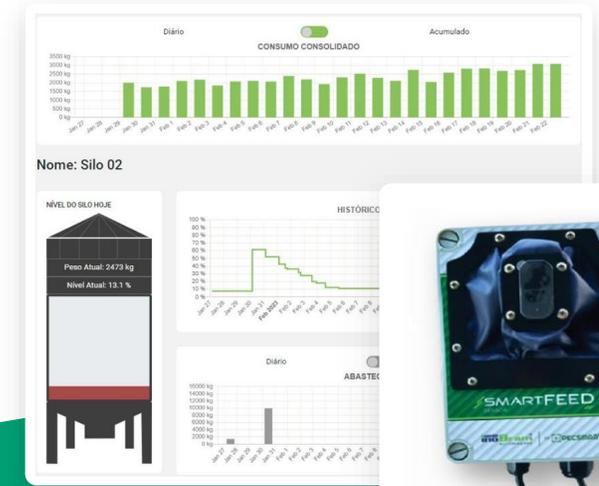
Somos uma agtech que traz **tecnologia IoT e Inteligência Artificial** para a produção inteligente no campo

Nossas soluções fornecem, de forma automatizada, **inputs valiosos à agroindústria**, seja nas unidades de armazenamento e beneficiamento de grãos, seja na **cadeia produtiva de proteína animal, com grande foco na gestão operacional e aumento da eficiência.**

Nosso principal objetivo **é tornar a produção mais inteligente a partir da gestão ágil da informação**, obtida de forma automática e em tempo real



Contamos com **três soluções** que aprimoram a **inteligência de toda a cadeia de produção**



SmartMic

Monitoramento de sanidade para suínos

SmartCam

Controle de pesagem por imagem

SmartFeed

Monitoramento e controle de estoques



SmartMic

Monitoramento de sanidade para suínos

IoT

Inteligência Artificial

Solução para o **monitoramento da saúde da criação de suínos** que previne a incidência de doenças e economias na produção

A solução gera alertas para produtores, veterinários e gestores, indicando a necessidade de intervenção médico-veterinária na criação





SmartMic

Monitoramento de sanidade para suínos

IoT

Inteligência Artificial

A solução captura os dados de forma totalmente automatizada.

Os dados são processados por uma rede neural para que possamos identificar a incidência de doenças respiratórias na criação.

Antecipamos eventos, identificamos tendências e **propomos melhorias durante o alojamento**





SmartFeed

Monitoramento e controle de estoques

A solução permite o monitoramento e controle de estoques em silos de ração e grãos de forma precisa e na hora certa.

Com os dados gerados pela nossa solução, o **produtor consegue direcionar a nutrição da sua criação**. Além disso, a solução **promove uma maior capacidade de planejamento** de carregamentos de ração.

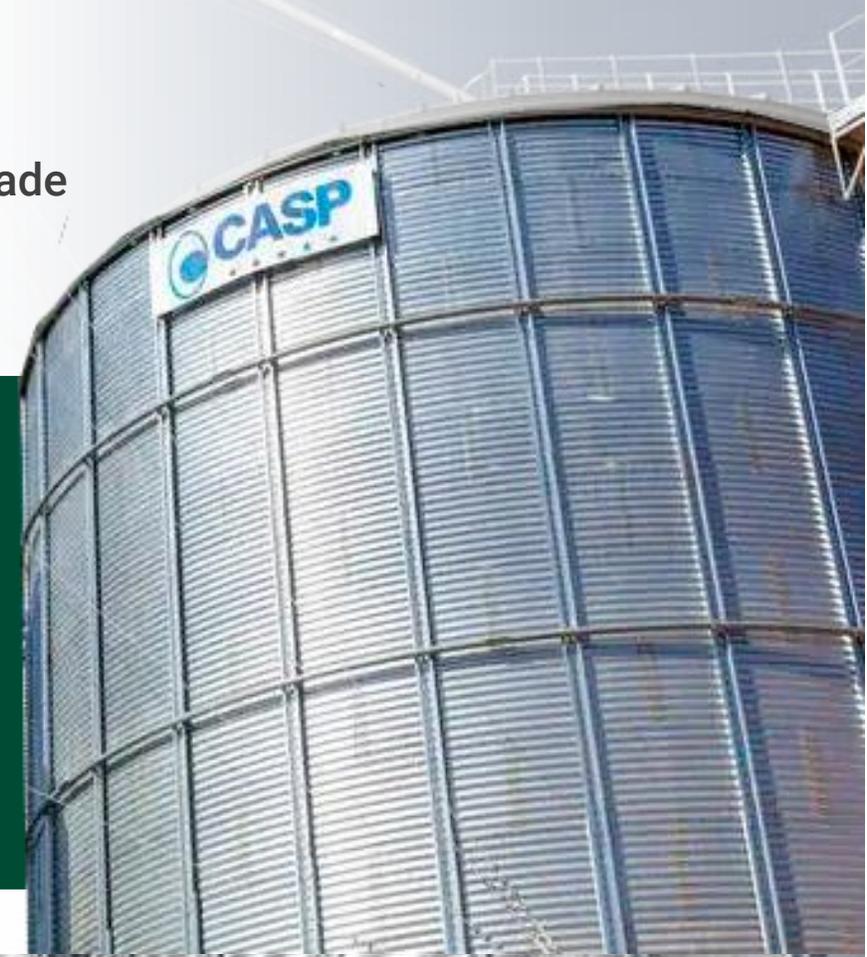
Maior **controle de estoque** em silos de Ração e Grãos

Suporte no **direcionamento das estratégias** nutricionais

Obtenção do **Consumo / Saídas diárias**

Monitoramento de silos

Maior **capacidade de planejamento** de carregamentos de ração





SmartFeed

Informação precisa
na hora certa

Sistema de monitoramento de nível e consumo de ração no silo

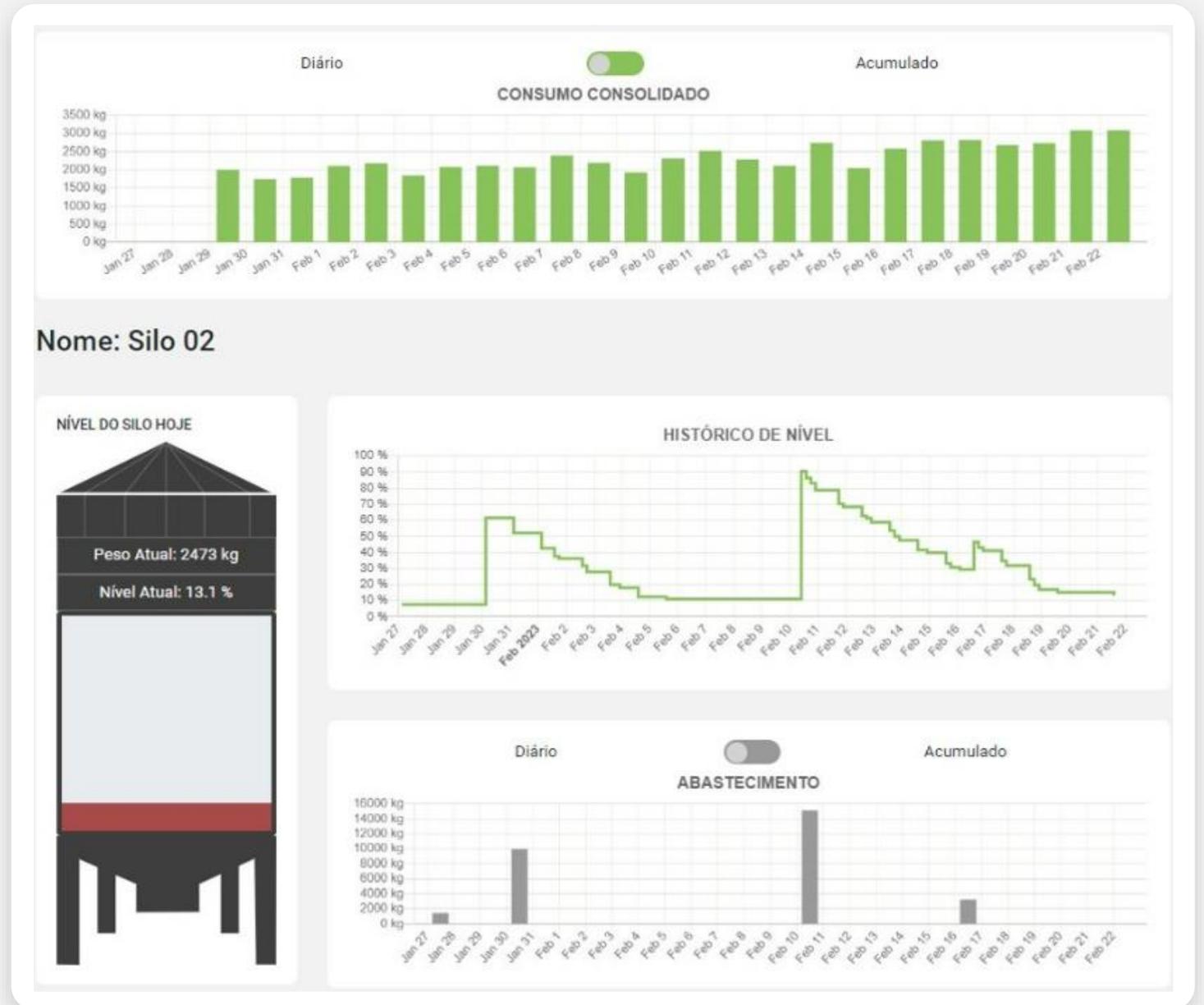




SmartFeed

Informação precisa na hora certa

Sistema de monitoramento de nível e consumo de ração no silo





SmartFeed

Informação precisa na hora certa

**Graneleiros
(12.000 tons)**

PECSMART
🏠 ↗

BIG FEED GRANELEIRO

📄 DETALHES DO LOTE
📷 SMARTCAM
🎤 SMARTMIC
📊 SMARTFEED

De: Ate: Atualizar período

Perfil do silo

Data-hora	06/06/23 - 10:27
Nível	85.23%
Peso	9181413 kg

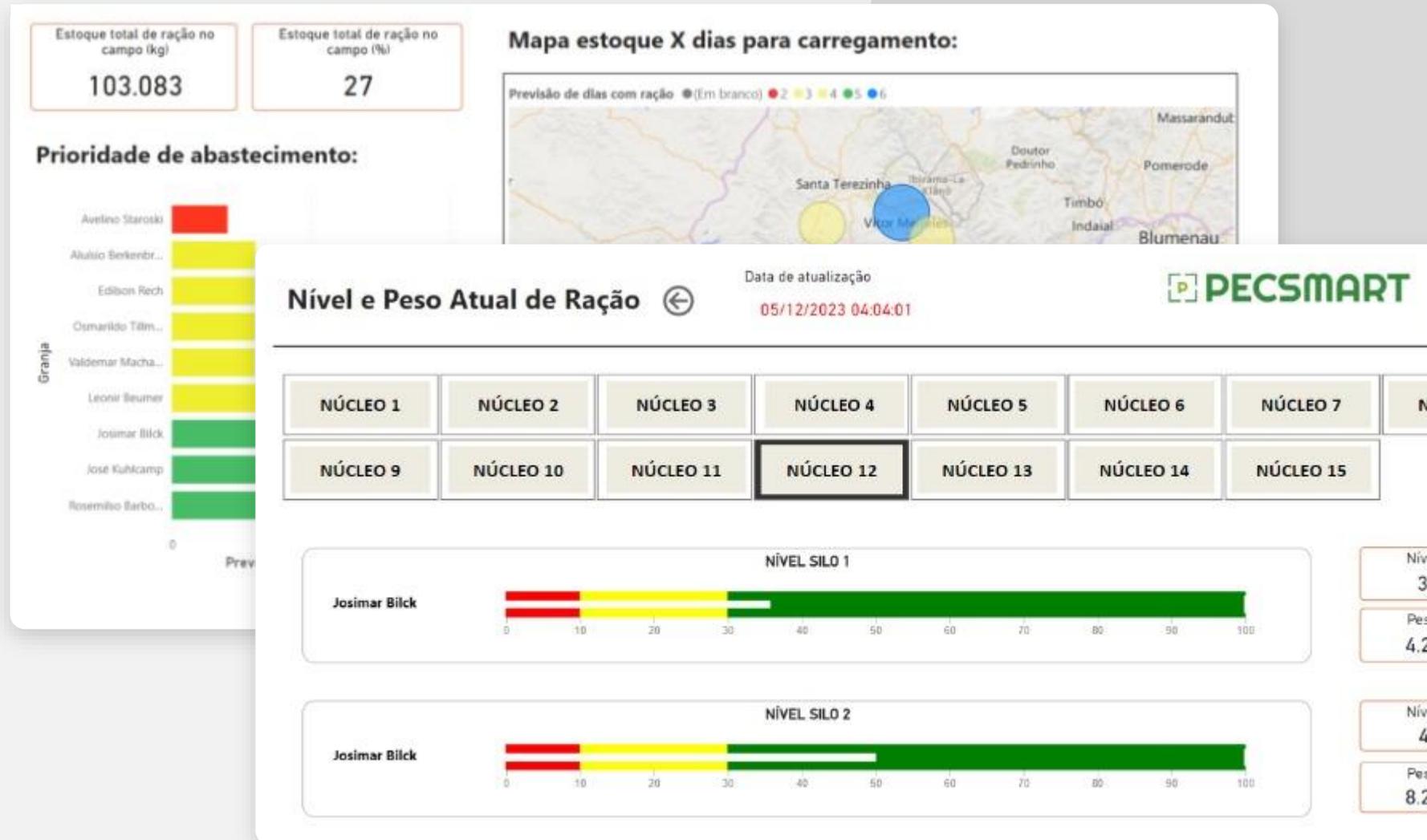
Historico de nivel



SmartFeed

Informação precisa na hora certa

Relatórios





SmartCam

Controle de pesagem por imagem

IoT

Inteligência Artificial

A SmartCam **capta as imagens** da granja e a **Inteligência Artificial** desenvolvida pela Pecsmaart **analisa e transforma os dados** para que o produtor possa programar melhor sua produção de acordo com preços de mercado

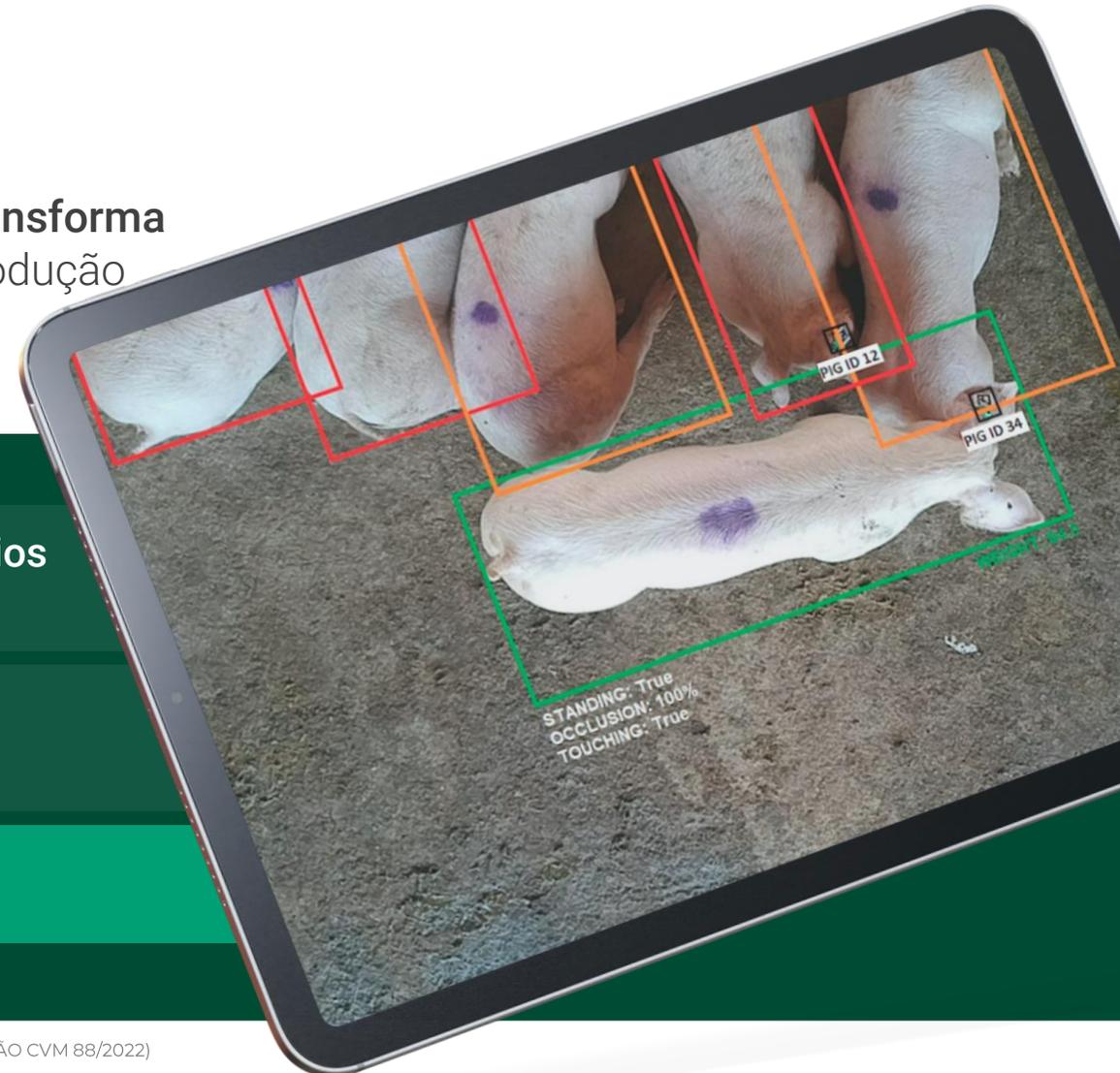
Acelerar ou frear a produção em função dos preços de mercado

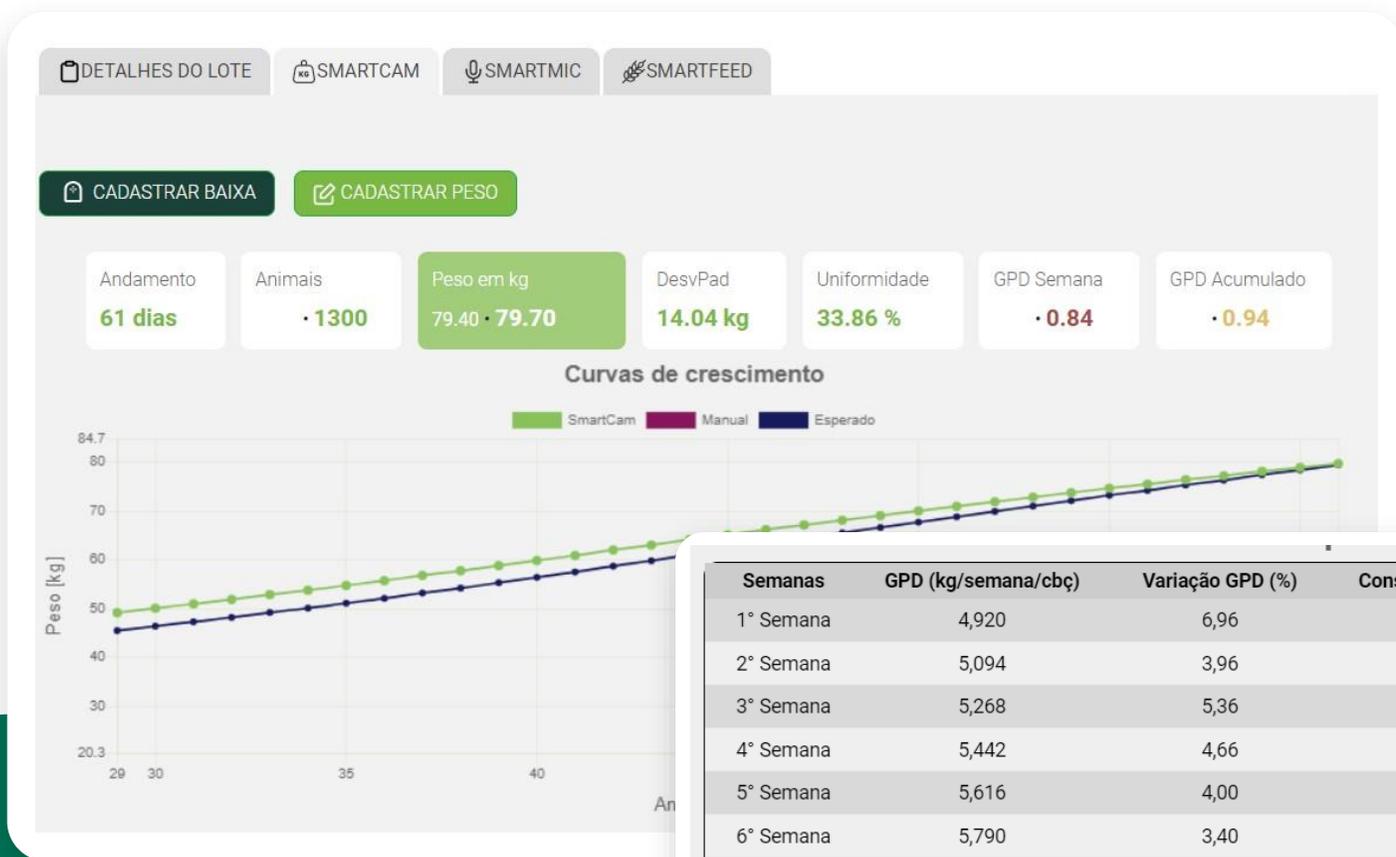
Atualização dos **calendários de carregamentos**

Atualização diária da **curva de crescimento**

Estratégia para carregamentos parciais

Acurácia acima de 97%





Semanas	GPD (kg/semana/cbç)	Varição GPD (%)	Consumo (kg/semana/cbç)	Varição Consumo (%)	C.A. da semana	Varição C.A (%)
1° Semana	4,920	6,96	8,30	-1,58	1,69	-2,00
2° Semana	5,094	3,96	9,11	-1,73	1,79	-1,91
3° Semana	5,268	5,36	9,92	-1,58	1,88	-3,22
4° Semana	5,442	4,66	10,65	-2,13	1,96	-3,24
5° Semana	5,616	4,00	11,42	-1,87	2,03	-2,15
6° Semana	5,790	3,40	12,23	-1,15	2,11	-1,24
7° Semana	5,964	4,64	12,88	-1,56	2,16	-2,95
8° Semana	6,138	2,31	13,52	-1,71	2,20	-2,61
9° Semana	6,312	5,21	14,23	-1,28	2,25	-1,48
10° Semana	6,486	2,96	14,82	-1,43	2,29	-1,43
11° Semana	6,485	1,33	15,39	-1,57	2,38	0,09
12° Semana	6,700	0,00	15,84	-2,28	2,37	-0,79

Nosso modelo de negócios é HaaS – com foco na recorrência

Venda de software e hardware

Aluguel - Hardware como serviço

Aluguel para testar. Vender quando validado

Pagamentos mensais por licença (mesmo na venda do hardware)

Usando hardware existente e licença para uso de software (por exemplo, sistema operacional SmartCam de próxima geração)

Parcerias de P&D

Para 2024

Start no Mercado Europeu (subsidiária em Portugal)

Foco na recorrência

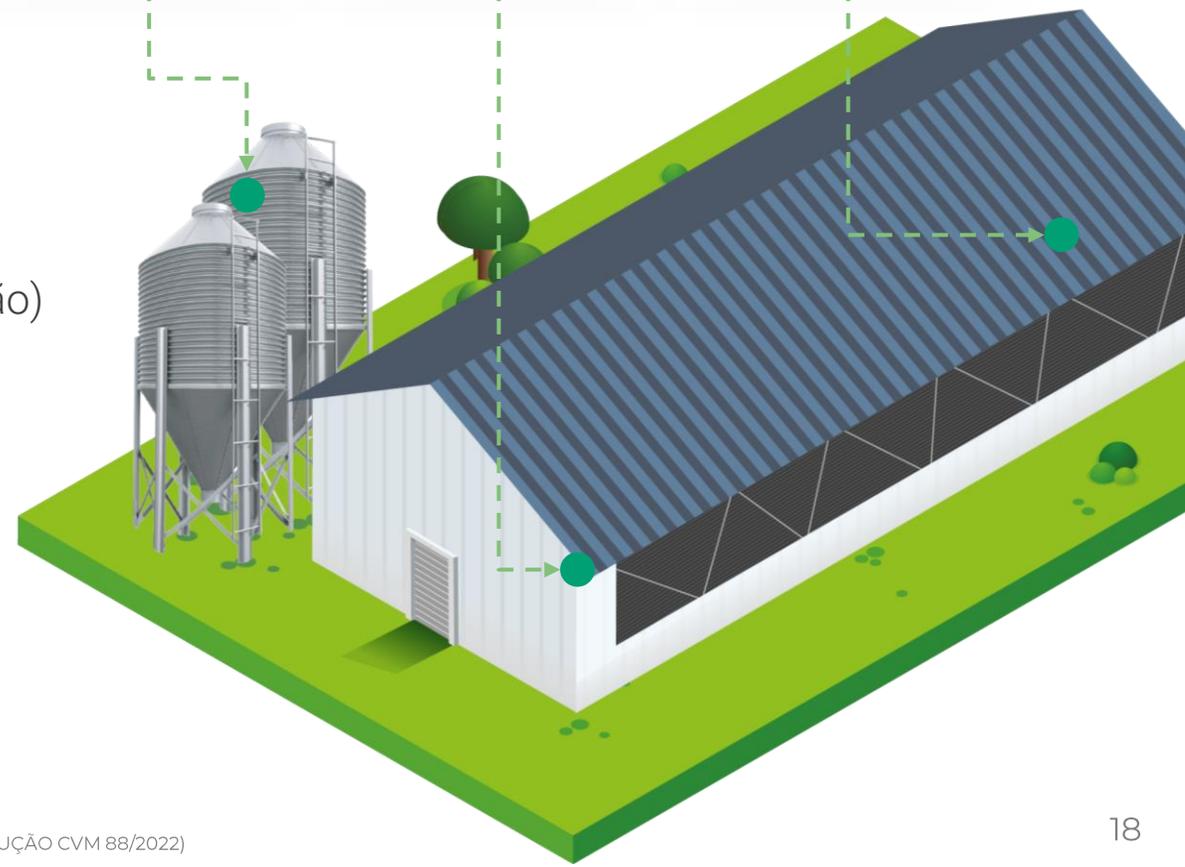
SmartFeed



SmartMic



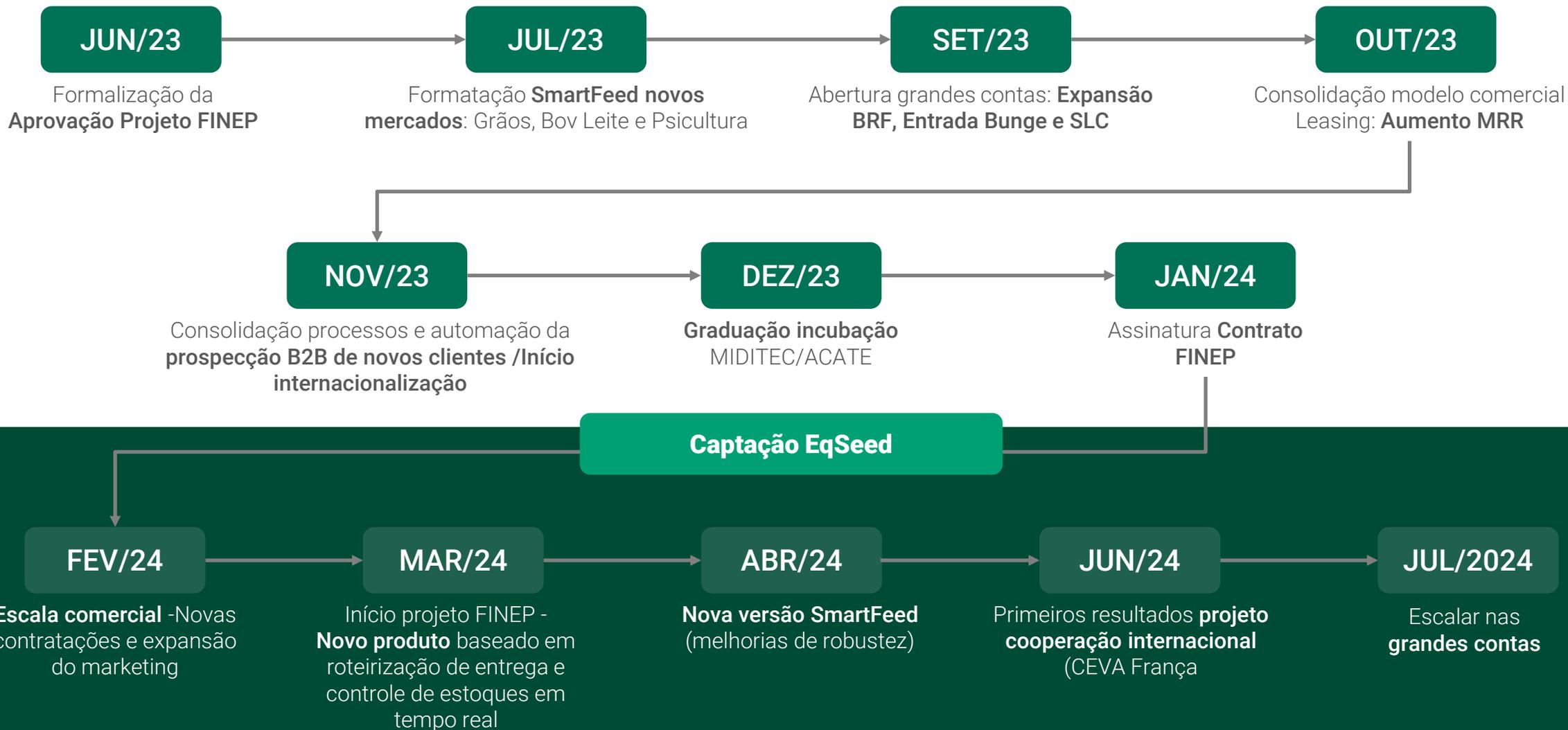
SmartCam



Já conquistamos a confiança de grandes clientes



Nossas conquistas confirmam o potencial da nossa solução



Canais de vendas

Prospecção Direta

Feiras, relacionamento, listas de empresas, LinkedIn (automação) e Bases Oficiais (Armazenadores)

Vendas via canais/representantes comerciais

10 representantes ativos (Mex, SP, RS, PR, SC) atualmente em expansão (Grider, AgroOne, ...)

Desempenho tri

Conversões

51 Propostas

9 Convertidas (17,64%)

Receitas únicas

(setup/venda)

R\$ 31 mil

MRR

R\$ 58 mil

ARR

R\$ 450k

Recorrência aumentando.

Ciclo médio de conversão
de novos clientes

3 meses

Expandir nossas operações nos **grandes clientes que já conquistamos**



Expandir para **novos mercados**, como:

- Bovinocultura
- Piscicultura
- Fabricantes armazenadores e beneficiadores de grãos

SmartMic



Novas Cadeias

Foco em sanidade e bem-estar para frangos e gado de leite

SmartFeed



Novas Cadeias

Silos voltados à produção animal, grãos, fábricas de ração e armazenadores de commodities

Novas Features

Pedidos automatizados e roteirização de entregas de ração

SmartCam



Câmeras já utilizadas no mercado

Menor custo | Mais escalável | Mais aplicações | Novas cadeias

O futuro do SmartFeed

Maior robustez e leque de aplicações

Nova versão aplicável também em armazéns graneleiro

IA na melhoria do processamento e projeção de dados

Integrações com Sistemas de Automação

Novos mercados: Mineração,
Sucroalcoleiro, Portos

Expansão comercial via canais



0 potencial de mercado do SmartFeed

Mercado total armazenamento

(apenas grãos — Milho, Soja, Trigo)

199.573.421 ton
capacidade estática

Capacidade média: silo/armazém:
11.000 ton

~18.000 unidades

Ticket médio SmartFeed: **R\$ 15.500**

R\$ 280.000.000
TAM - venda

R\$ 19.791.000
TAM - comodato

Custo armazenagem: **R\$ 50 / ton**

Custo SmartFeed: **R\$ 0,08 centavos / ton (0,17%)**

*não considera mercado de proteína animal, minérios e outras commodities.

Futuro da SmartCam

Aplicações utilizando visão computacional

Contagem de suínos no carregamento

Uniformidade de suínos

Prevenção ao esmagamento de leitões

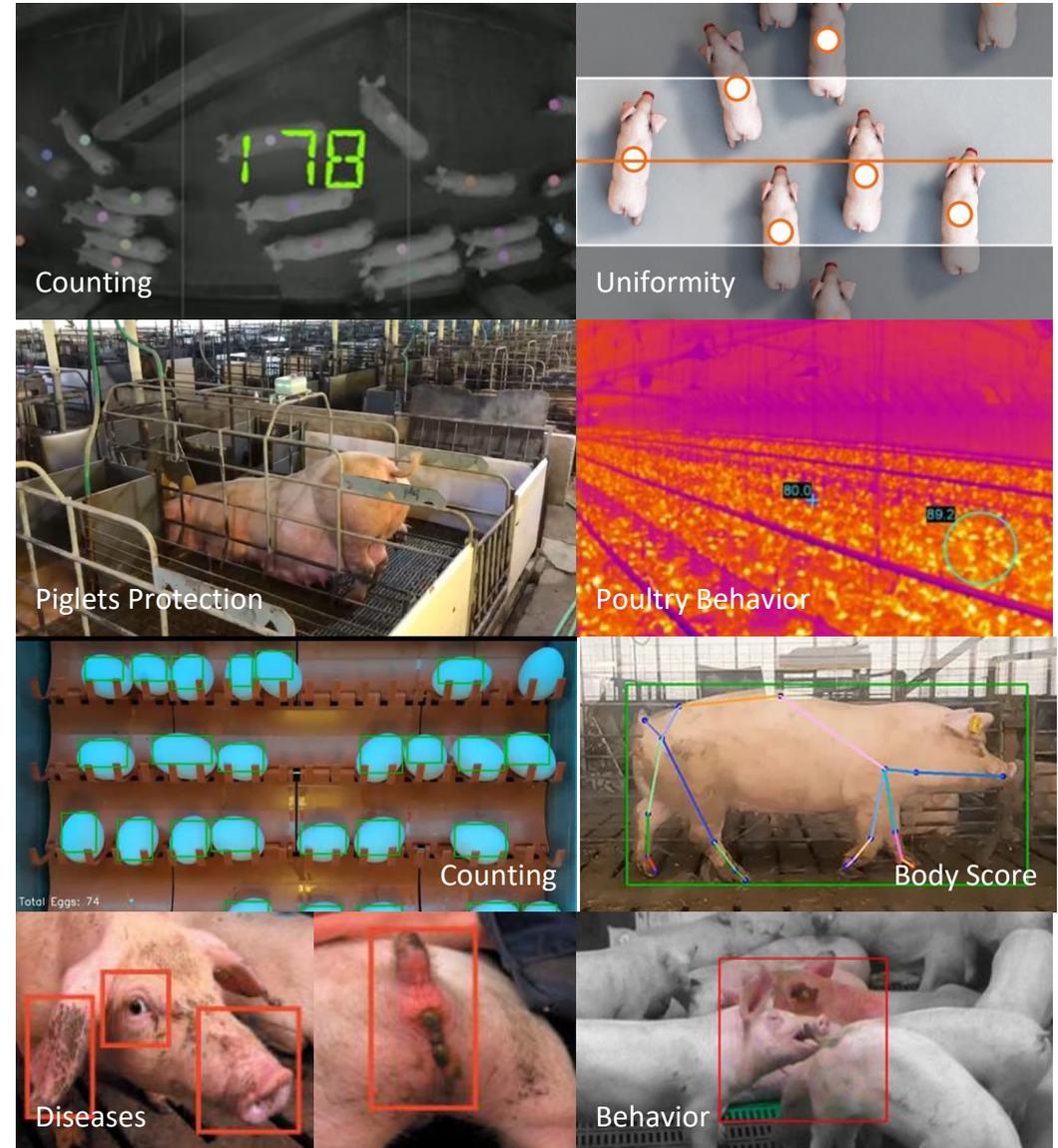
Comportamento animal (mapas de calor, bem estar)

Score corporal

Doenças suínos detectáveis por imagem

Comportamento de aves (atividade e dispersão)

Contagem de Ovos



Desafios

Encontrar os **early adopters**

Cash is King. Precisa **provar o ROI**

Necessidade de disseminar a **cultura tecnológica na indústria**

Oportunidades

O **mercado precisa de muitas soluções** (especialmente produção suína e leiteira)

Falta de boas empresas para desenvolver "Oceano azul"

Solução

Soluções baratas e inteligentes

Hardware e software **como serviços**

Desenvolvido no **mercado nacional**

Fornecer **assistência técnica correta**

Conhecimento sobre o mercado (caso contrário você não comprovará o ROI)



O que nos diferencia?

Preço	Maior	Diluído no valor "Cargill"	Maior e limitado a Behringer Ingelheim	Menor (100% BR)
Canais	Venda direta	Apenas via Cargill	Venda Via Behringer Ingelheim	Venda direta e canais (Ceva, Inobram e Reps)
Flexibilização Modelo do negócio	Baixa	Média	Baixa	Alta – Comodato, Venda, projetos e lote a lote
Inteligência de dados	Plataforma	Plataforma	Plataforma	Plataforma e relatórios gerenciais
Inteligência de dados	Não tem	Não tem	Não tem	API ou integração em embarcados



Time com experiências complementares nas áreas de engenharia, administração, agronomia, zootecnia, análises de sistemas e data science



Diego Jacob Kurtz
CEO e Founder

Doutor em Engenharia e Gestão do Conhecimento (USFC). Graduado em Agronomia (USFC) e Processos Gerenciais (UNISUL). Sócio-fundador da PecSmart. 10 anos de experiência na área de novos negócios, desenvolvimento de produtos e gestão de projetos com ênfase em inovação.

Experiência com prospecção e inteligência comercial para o setor privado (médias/grandes empresas) e público. Desenvolveu e gerenciou todas as etapas do ciclo de vida de projetos, desde a concepção, venda, execução/gestão e entrega final. Experiência no desenvolvimento de programas de inovação aberta, arquitetura de ecossistema de inovação e inteligência competitiva



Ricardo Cipriani
(CFO e Founder)

Mestre em Recursos Genéticos Vegetais (UFSC). Graduado em Agronomia (UFSC). Sócio- Fundador. Experiência como trader em mercados agrícolas, em comércio internacional de produtos perecíveis, inteligência e análise de mercados internacionais. Atua com análise de mercado, supervisão e análise da operação/indicadores, análise e controle dos processos de importação e relacionamento com clientes.



Rafael Lehmkuhl
(CTO, Vesting)

Engenheiro Mecânico pela Universidade Federal de Santa Catarina com intercâmbio na Sapienza Università di Roma. Sócio Desenvolvedor. CTO PecSmart. Teve passagens pela Embraer e Horus Smart Detections. Atua com desenvolvimento de software embarcado, aplicações distribuídas, sistemas de sensoriamento remoto e software para simulação de sistemas aeroespaciais.



Marcelo P Curtarelli –
(Cientista de Dados, Vesting)

Engenheiro Sanitarista e Ambiental com mestrado e doutorado em sensoriamento remoto. Ampla experiência na aplicação de tecnologias e metodologias inovadoras para o planejamento e gestão de recursos naturais e estudos ambientais. Atua na coordenação de projetos e desenvolvimento de soluções baseadas em dados coletados por satélites. Conhecimento sólido (+10 anos) em Sensoriamento Remoto, Processamento de Imagens, Geoprocessamento, Sistemas de Informação Geográfica e Modelagem Ambiental.



Kaique Secco
Quality of Product



Luís Gustavo
Developer



Anderson Zwirtes
Field Operations



Gabriel Steinhauser
Machine Learning Eng



Marcus Demonti Kricinski
Data Modeling



Tiago Tomazetti
Data Scientist

As soluções oferecidas pela Pecsmart apresentam sinergias com grandes empresas da agroindústria, fabricantes de ração e setor de saúde animal, podendo integrar-se a uma estratégia de aquisição

The logo for FANCOM, featuring the word "FANCOM" in a bold, green, sans-serif font with a registered trademark symbol.The logo for GSI, consisting of the letters "GSI" in a bold, black, sans-serif font inside a yellow oval with a black border.The logo for Ceva, featuring the word "Ceva" in a white, sans-serif font inside a blue circle with a white swoosh.The logo for Big Dutchman, featuring a cartoon illustration of a man in a white shirt and black pants holding a briefcase, next to the text "Big Dutchman" in a bold, orange, sans-serif font.The logo for ourofino, featuring a green leaf icon next to the text "ourofino" in a blue, sans-serif font, with "saúde animal" in a smaller, black, sans-serif font below it.The logo for PLASSON, featuring a red square icon with a white diagonal line, above the text "PLASSON" in a bold, red, sans-serif font.The logo for Cargill, featuring a green leaf icon above the word "Cargill" in a bold, black, sans-serif font.The logo for Avioeste, featuring a blue and orange stylized "A" icon next to the text "avioeste" in a bold, orange, sans-serif font, with "corti" and a small Brazilian flag icon below it.The logo for GRUPO KEPLERWEBER, featuring the text "GRUPO KEPLERWEBER" in a bold, black, sans-serif font, with "GRUPO" in a smaller font above "KEPLERWEBER".

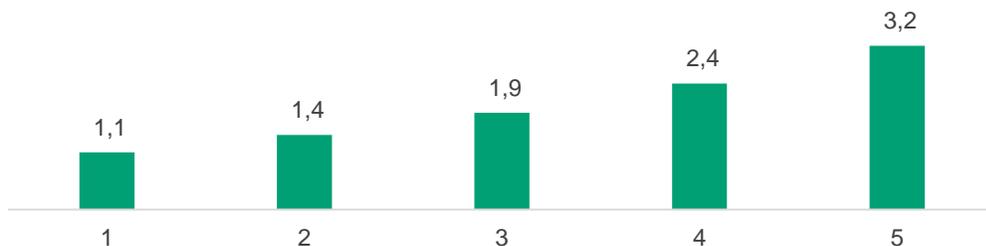
Projeções | 12 meses após investimento

Rodada Investimento	670.000,00
Honorários EqSeed	10%
Honorários Mês 1	67.000,00

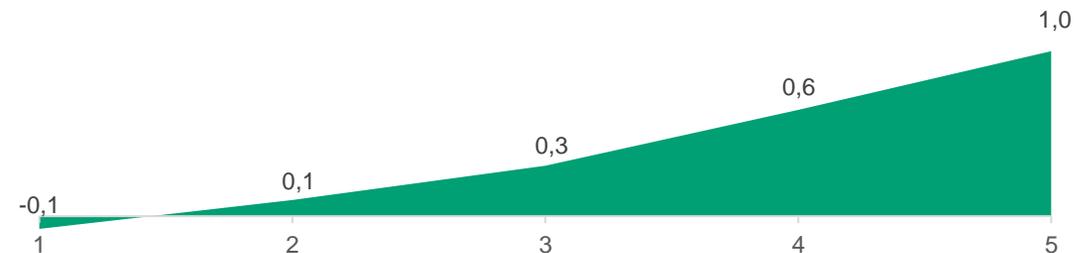
Mês	Receita Bruta	Imposto	Receita Líquida	Custo de Serviços Prestados	G&A	Lucro Líquido
1	65.010	(6.013)	58.997	(18.853)	(123.259)	(74.405)
2	70.020	(6.477)	63.543	(20.306)	(56.257)	(13.019)
3	75.030	(6.940)	68.090	(21.759)	(56.190)	(9.859)
4	80.040	(7.404)	72.636	(23.212)	(56.257)	(6.832)
5	85.050	(7.867)	77.183	(24.665)	(61.646)	(9.128)
6	90.060	(8.331)	81.729	(26.117)	(59.651)	(4.039)
7	95.070	(8.794)	86.276	(27.570)	(59.592)	(887)
8	100.080	(9.257)	90.823	(29.023)	(59.596)	2.203
9	105.090	(9.721)	95.369	(30.476)	(59.568)	5.325
10	110.100	(10.184)	99.916	(31.929)	(59.512)	8.475
11	115.110	(10.648)	104.462	(33.382)	(59.513)	11.568
12	120.120	(11.111)	109.009	(34.835)	(59.458)	14.716
Total	1.110.780	(102.747)	1.008.033	(322.126)	(770.499)	(75.883)

Estas previsões estão considerando o cenário em que a empresa atinja o valor máximo da rodada.
Caso esse valor não seja atingido, as previsões serão ajustadas.

Receita Bruta
[Milhões R\$]



Lucro Líquido Anual
[Milhões R\$]



Ano	Receita Bruta	Impostos	Receita Líquida	Custo de Serviços Prestados	G&A	Lucro Líquido
1	1.110.780	(102.747)	1.008.033	(322.126)	(761.789)	(75.883)
2	1.444.014	(144.401)	1.299.613	(433.204)	(770.568)	95.840
3	1.877.218	(187.722)	1.689.496	(563.165)	(830.411)	295.920
4	2.440.384	(244.038)	2.196.345	(732.115)	(838.449)	625.781
5	3.172.499	(317.250)	2.855.249	(951.750)	(932.570)	970.929

A fim de apoiar as taxas de crescimento previstas, visamos buscar mais rodadas de investimento durante o prazo dessas previsões. Estas previsões estão considerando o cenário em que a empresa atinja o valor máximo da rodada. Caso esse valor não seja atingido, as previsões serão ajustadas.

Mostramos, como exemplo hipotético, os retornos potenciais no seguinte cenário:

1. Investidor com 1,29851% da Pecsmaart na forma de Notas Conversíveis em Ações.

→ Um investimento de **R\$ 100.000,00** nessa rodada.

2. Diluição da participação do investidor de 1,29851% para 0,79745% no momento da saída, considerando:

→ 3 rodadas de investimento seguintes de 15% de participação societária cada.

→ que o investidor não irá exercer seu direito de preferência, optando por não investir novamente em rodadas futuras de investimento.

Não há qualquer garantia de retorno do investimento efetuado

Cenário futuro em que a Pecsmaart:	Valor da Participação do Investidor (R\$)	Múltiplo de Retorno de Investimento	Lucro/(Perda) bruto para o Investidor (R\$)
Encerra operações	0	0 x	(100.000)
Não é adquirida e não paga dividendos	Variável	Variável	Variável
Não é adquirida e paga dividendos	Variável	Variável	Variável
É adquirida por (R\$)			
50.000.000	398.723	4,0 x	298.723
100.000.000	797.446	8,0 x	697.446
150.000.000	1.196.169	12,0 x	1.096.169
200.000.000	1.594.892	15,9 x	1.494.892
250.000.000	1.993.615	19,9 x	1.893.615
300.000.000	2.392.338	23,9 x	2.292.338

- Possui **tecnologia proprietária de Inteligência Artificial** para o processamento dos dados da produção, representando alta barreira de entrada

- **Conquistou grandes clientes** como a BRF, Pamplona e Bunge

- **Atua em um mercado gigante**, onde o Brasil se destaca no mercado global





PECSMART

Saiba mais em
eqseed.com/investir/pecsmart